

prensa

ENERGETICA

Año 20 - Número 1 - Abril 2023- CABA, Argentina

TODO EL OFF THE RECORD



DESAFÍOS Y URGENCIAS

El crecimiento que vive hoy Vaca Muerta ha tenido un efecto multiplicador en el sector PyMEs. Ese derrame en la cadena productiva tiene que ver no sólo con el incremento de la producción, sino además con los proyectos de ampliación de infraestructura en marcha. Las trabas en la importación y los contratos de trabajo a largo plazo, las principales carencias.

**CERAWEEK: AGENDA
DEL GRAN EVENTO PETROLERO**

**CAPIPE Y EL FORO
ENERGÍAS ARGENTINAS**

**RENOVABLES: ARGENTINA
ENTRE LOS CUATRO MEJORES**

**EL FUTURO DE LA INDUSTRIA
SEGÚN ALEX VALDÉZ**

**SUPERÁVIT ENERGÉTICO:
¿UNA META POSIBLE?**

**VACA MUERTA APUESTA A
BATIR TODOS LOS RÉCORDS**



**MÁS DE 100 AÑOS INVIRTIENDO
EN EL DESARROLLO DE LA
ENERGÍA EN EL PAÍS.**



NUEVO BOTÍN

ANDINO

waterproof



NEW FLEX

TRASLUCIDO



WWW.KAMET.COM.AR



KAMET
CALZADO de SEGURIDAD

**EDITOR RESPONSABLE
Y DIRECCIÓN PERIODÍSTICA:**

Daniel Barneda

danielbarneda@prensa-energetica.com

GERENCIA COMERCIAL:

Gastón Salip

gastonsalip@prensa-energetica.com

Diseño y Diagramación:

Diego Yankelevich


diegoyankelevich@gmail.com

Editado en Buenos Aires,
República Argentina.
Miralla 626- PB 4, (CP 1440),
teléfax: 4644- 4311, 15-5463-8782

Registro de la propiedad
intelectual en trámite.

Las notas firmadas no necesariamente
reflejan la opinión del editor.

Prohibida su reproducción parcial
o total (Ley 11.723) –Copyright PE.

Prensa Energética es una publicación
de 

Prensa Energética en Internet / Rta. digital:
http://issuu.com/gsalip/docs/prensa_79

www.facebook.com/revista_prensa_energetica

E-mail: / Web

danielbarneda@prensa-energetica.com

WWW.PRENSA-ENERGETICA.COM



Coletazos del apagón

Los sucesivos apagones que dejaron sin luz a miles de vecinos del AMBA durante los meses de febrero y marzo, producto de las altas temperaturas, dejaron al descubierto las falencias y debilidades de su sistema eléctrico que viene arrastrando serios inconvenientes en los picos de mayor consumo.

Atraso tarifario y falta de inversión más inflación han sido factores determinantes que hoy explican la vulnerabilidad de este sector, especialmente lo relacionado con el transporte y distribución de redes-

Ni lento ni perezoso el Gobierno Nacional anunció recientemente la ejecución de 54 obras en el marco del Plan Federal de Transporte. El objetivo es sumar 5000 kilómetros de líneas de alta tensión en los próximos dos años.

Así, la Secretaría de Energía busca reactivar nuevas obras de infraestructura energética. La iniciativa está enmarcada dentro del Plan Federal de Transporte y apunta a llegar a un total de 4.988 kilómetros de red de tendido eléctrico, y 6318 MW de capacidad de transformación.

El foco del Gobierno está puesto en 54 obras de transporte y distribución eléctrica en diferentes puntos del país como en las provincias de Chaco, Buenos Aires, Santa Cruz, Catamarca,

La Rioja, Tucumán, Chubut, Misiones, Neuquén, Formosa y Río Negro.

Para 2023, se espera que entren en servicio varias obras de gran alcance e impacto en el Sistema Argentino de Interconexión, que contribuirán significativamente al fortalecimiento de la red eléctrica de transporte y distribución. Entre las más importantes se destacan la obra de Atlántica Sur, y la Estación Transformadora 25 de Mayo, que permitirá el acceso a la red eléctrica de transporte de una importante región del oeste de Buenos Aires.

Asimismo, se lanzaron los pliegos de licitación para la realización de obras en Catamarca, Salta y Santiago del Estero, y en breve se publicarán los de Tucumán.

Otro de los proyectos más relevantes es la obra de Interconexión Bahía Blanca - Mar Del Plata (E.T. Bahía Blanca - E.T. Vivoratá – Obras Complementarias) que tiene como objetivo la Interconexión Atlántica y requiere de un tendido de aproximadamente 444 kilómetros de línea, y de la puesta en marcha de la nueva Estación Transformadora Vivoratá 500/132 kV 900 MVA, además de las salidas de 132 kV hacia Balcarce, Necochea y Mar del Plata, incluyendo también una DT 132 kV a Villa Gesell y una nueva E.T.



Energía que impulsa a la industria

Producimos petróleo, gas, combustibles y lubricantes para la industria y el cliente final. Generamos energía eléctrica a través de fuentes renovables y tradicionales.

DESDE HACE 25 AÑOS, INVERTIMOS, TRABAJAMOS Y CRECEMOS EN EL PAÍS Y LA REGIÓN.

PAN-ENERGY.COM

Pan American
ENERGY

Sumario

08

NOTA DE TAPA

PYMES: DESAFÍOS Y URGENCIAS

**ASPRO SE EXPANDE
EN EL MERCADO OIL & GAS**

**LEANDRO CAPASSO:
"LAS PYMES Y LA FALTA DE INSUMOS
CONDICIONA PROYECTOS EN OIL & GAS"**

14

VACA MUERTA

**PABLO BESMEDRISNIK:
"EL DESAFÍO DE VACA MUERTA ES
ELUDIR LAS RESTRICCIONES
CONTEXTUALES PARA CRECER"**

**ALEX VALDÉZ:
EL FUTURO DE VACA MUERTA Y
LOS CONVENCIONALES**

LANZAN PLAN DE EXPORTACIONES

VACA MUERTA BATE RÉCORDS

22

UPSTREAM

**EL PRECIO DEL CRUDO Y
EL IMPACTO DE LA CRISIS
FINANCIERA**

**ENTREVISTAS A NICOLÁS GADANO,
MATÍAS KALMUS Y ALEJANDO
EINTOSS**

56

EMPRESARIAS

**BERTOTTO BOGLIONE
DOW Y PCR
EXCELERATE Y VENTURE GLOBAL
GENNEIA Y VESTAS**

64

MERCADOS

KMPG Y EL INFORME DE M&A

66

RENOVABLES

**TENARIS COMPLETÓ EL MONTAJE
DEL PRIMER AEROGENERADOR**

70

TECNOLOGIA

**DLS ARCHER Y LA NUEVA
TECNOLOGÍA PARA OIL & GAS**

**EXCELENCIA, INTEGRIDAD
Y CREATIVIDAD EN SERVICIOS DE
LOGÍSTICA Y ABASTECIMIENTO.**

COMPRAS Y CONTRATACIONES

**ESPECIALISTAS EN PROCESOS DE
COMPRAS DE MATERIALES Y
SERVICIOS.**

**IMPORTACIÓN DE REPUESTOS PARA
EQUIPOS DE PERFORACIÓN**

**DISTRIBUIDOR OFICIAL
NOV LINEA MISSION**

LOGÍSTICA

**FREIGHT FORWARDING PARA CARGA
GENERAL**

**EN CONTENEDORES, CARGA SUELTA
Y A GRANEL.**

IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN

OPERADOR DE CARGA DE PROYECTO.

**ALMACENAJE Y SERVICIOS A LA
CARGA.**

O&M SERVICIOS CON PERSONAL

**GRILLAS SALARIALES AJUSTADAS A LOS
CONVENIOS COLECTIVOS DE TRABAJO**

BÚSQUEDA Y SELECCIÓN DE PERSONAL

ADMINISTRACIÓN DE PAYROLL

**RELACIÓN DIRECTA CON LOS SINDICATOS.
ASESORAMIENTO LEGAL EN MATERIA DE
RRHH**

LOGÍSTICA DOMÉSTICA

**RECEPCIÓN DE CARGA, LOGÍSTICA,
TRANSPORTE TERRESTRE, CUSTODIA,
ALMACENAJE Y GESTIONES PORTUARIAS
DE CARGAS NACIONALES Y EN PROCESO
DE IMPORTACIÓN.**

SERVICIOS A PERSONAS

MEET & GREET / VISAS

AMI AGENCIA MARÍTIMA INTERNACIONAL



PYMES

Desafíos y urgencias

La falta de dólares, los problemas para girar divisas que generar incumplimiento de contratos y la ausencia de un tratamiento diferencial, son algunos de los asuntos pendientes del sector.

Entendemos que hay faltante de dólares y una restricción importante y que el comercio exterior debe ser administrado. Es clave que el Estado funcione como ordenador para proteger a las Pymes y darle un tratamiento diferencial”, apuntan

De a poco el empresario Pyme está lentamente empezando a sacar la cabeza del pozo. Tal es la sensación que deja cuando se escuchan las voces de los principales referentes de la pequeña y mediana industria.

En medio de una escalada inflacionaria importante

los reclamos hoy se orientan a lograr un mayor mercado interno, sustituir importaciones y aumentar las exportaciones. Las claves del sector pasan por desanudar estos conflictos de interés.

“No hay industria sin política industrial. Todos los ejemplos de industrialización muestran que es fundamental y determinante la acción del Estado promoviendo, protegiendo, planificando, en definitiva, aplicando diversas formas de política pública que se mantienen durante largos períodos para asegurar desarrollo creciente y comple-

jo”, aseguran.

Reflexivo y sin eufemismos, Sergio Echebarrena, ex presidente de CAPIPE (Cámara Argentina de Proveedores de la Industria Petro- Energética), y miembro de CGERA, (Confederación Empresaria de la República Argentina), asegura que “para crecer de manera sostenida y sustentable es necesario más mercado interno, sustituir importaciones y aumentar las exportaciones, en especial las de alto valor agregado y pymes”.

Los indicadores son elocuentes. Durante el gobierno de Mauricio Macri se

perdieron 160 mil empleos industriales y el PBI industrial se desplomó de manera dramática producto de una política deliberada de desindustrialización. Hoy se habrían recuperado unos 50 mil empleos y lo que viene es promisorio.

“Necesitamos que el empresario Pyme entienda cuáles son las políticas que lo beneficia y cuáles los perjudica para que no se termine pegando un tiro en el pie. La política industrial se está recuperando lentamente y hoy estamos empezando a sacar la cabeza del pozo”, razonan algunos empresarios.

Desde el sector coinciden en afirmar que uno de los problemas estructurales de Argentina es la restricción externa agravada por un inusitado endeudamiento en una moneda que no emitimos, más el default de una deuda en moneda que sí emitimos.

“Vamos por medidas de largo plazo, por un plan de desarrollo que fije los ejes fundamentales de la economía, pero ahora entendemos un abordaje con medidas puntuales y transitorias para alejarnos de una crisis mayor”, advierten.

Sobre el sector Oil & Gas, y de la mano del crecimiento de Vaca Muerta, el foco está puesto en la renta de los hidrocarburos que debe utilizarse en parte para apalancar a la industria nacional y en lograr una política de mayor derrame hacia los sectores productivos.

Agregan además que la falta de un plan de infraestructura genera que hoy tengas producción de petróleo y gas, pero no puedas exportarlo y termines perdiendo una oportunidad importante que está dada por la disparada de precios de los commodities.

No obstante, aclaran que actualmente es más fácil monetizar reservas de crudo, porque el gas es un mercado más complejo que está concentrado en pocos actores. “Lo primordial es atender el autoabastecimiento, después hablamos de exportación”, dispara un reconocido dirigente Pyme.

“Tenemos más trabajo que antes y vemos oportunidades de inversión. El problema es que aumentas la producción y el Gobierno te dice que no puedes importar. Y la verdad genera una

enorme contradicción e inconsistencia entre la política declarada del Ministerio de Desarrollo y la política del Banco Central”, se lamenta.

El principal problema para el mundo Pyme en Vaca Muerta sigue siendo el tema de una falta de política expresa de sustitución de importaciones y de selección de proveedores locales.

“Uno esperaría sumar exportaciones con mayor valor agregado industrial de manera de tener una balanza comercial superavitaria con dolores que te permitan comprar lo que no producimos. Esos dólares tienen que surgir a partir de exportaciones genuinas con valor agregado”, expresa un referente de una Pyme que ofrece servicios a la industria petrolera.

En el tema importación hoy hay pymes con grandes problemas para cumplir

con contratos porque no se autoriza a girar las divisas.

“Entendemos que hay faltante de dólares y una restricción importante y que el comercio exterior debe ser administrado. Es clave que el Estado funcione como ordenador para proteger a las Pymes y darle un tratamiento diferencial”, apuntan.

EL EFECTO VACA MUERTA

El crecimiento que vive hoy Vaca Muerta, en cuanto a producción y anuncios de nuevas inversiones, especialmente en obras de infraestructura de transporte en petróleo y gas, han tenido un efecto multiplicador en las Pymes neuquinas.

Está claro que coyuntura hoy redunda en importante beneficios y mayor empleo, principalmente a las empresas ligadas directa o indirectamente con la actividad hidrocarburífera en la provincia, que prestan servicios o venden insumos.

“Necesitamos mayor capital de trabajo y mayor financiamiento porque el objetivo es seguir creciendo”, aseguran desde las Cámaras locales.

Ese derrame en la cadena productiva tiene que ver no sólo con el incremento de la producción, sino además con los proyectos de ampliación de transporte para evacuar gas y crudo desde Vaca Muerta, como el Gasoducto Presidente Néstor Kirchner, el oleoducto Oldeval, el Trasandino y las metas de exportación.

“Hoy la verdad es que las Pymes neuquinas estamos trabajando a buen ritmo en Vaca Muerta por el salto de productividad. Vemos con satisfacción que muchas operadoras priorizan la contratación de



Pymes locales”, destacan.

Hacia adelante los desafíos a resolver giran en torno a tres cuestiones clave, acortar los plazos de pago que actualmente se efectúan a 90 días; obtener financiamiento a tasas razonables; y lograr contratos de trabajo ya sea de corto o largo plazo para evitar la precarización o informalidad laboral que hoy existe.

CAME RECLAMÓ TARIFAS DIFERENCIALES

El presidente de la Confederación Argentina de la Mediana Empresa (CAME), Alfredo González, se reunió con la secretaria de Energía de la Nación, Flavia Royon, para solicitar una reducción en los valores estacionales de la energía eléctrica para los usuarios de pozos o sistemas de riego afectados por contingencias climáticas en todo el país.

Básicamente, se pidió que se haga extensivo el beneficio que mediante la Resolución 125/2023 de dicha Secretaría se otorgó a la provincia de Mendoza. Esa resolución contempla una baja del 69 % en la tarifa eléctrica para riego agrícola en Mendoza, desde el 1º de marzo de este año hasta el 31 de marzo de 2024, mitigando así los daños económicos causados por heladas tardías y resguardando la rentabilidad y sostenibilidad de las explotaciones afectadas.

“Es muy grande el porcentaje de producción perdida por todos los inconvenientes climáticos. Además, el productor se descapitaliza y no tiene respaldo para el trabajo de la cosecha de 2024. Por eso tenemos que poner el foco en que este beneficio, que es de gran ayuda para los productores mendocinos, se extienda a nivel federal”, expresó González.

A su vez, destacó el trabajo conjunto que se realizó con la Secretaría en pos de un beneficio para el comercio, que se otorgó mediante la Resolución 54/2023 que establece que, desde el 1º de febrero en adelante, hasta los 800 kw hora mensuales se mantendrá el precio de 6,87 pesos mensuales por kw.

Es decir, no se aplica la tercera quita de subsidios. Esta resolución fue un pedido de CAME que resultó benefi-

CAPIPE 2023: AGENDA FEDERAL CON TEMAS CLAVE




La Cámara Argentina de Proveedores de la Industria Petro-Energética (CAPIPE) organizó CAPIPE Energías Argentinas 2023, un evento federal que convocó a las principales empresas proveedoras como también a las grandes operadoras del país, a tres jornadas de trabajo con capacitación y exhibición comercial, llevadas a cabo el 29, 30 y 31 de marzo en el Predio Ferial de la ciudad de Comodoro Rivadavia, Chubut.

A lo largo de estas jornadas, especialistas, representantes de las empresas expositoras, sponsors y miembros de CAPIPE, proveedores de la industria y funcionarios nacionales abordaron los principales temas que marcan la agenda de la industria en el presente y su visión a futuro.

Leandro Capasso, presidente de CAPIPE, fue el encargado de dar la bienvenida a los asistentes, tras la presentación de una actividad innovadora como lo fue el “Desafío Hackathon” en el que se generó un espacio de innovación abierta con el fin de encontrar soluciones a temas de interés de la Industria.

El evento contó con 30 disertaciones entre Foros Técnicos, Foros D&I, Talk Tanks y Foros Estratégicos donde se abordaron diversas temáticas que permitieron el enriquecimiento en términos de capacitación y de nuevas experiencias como la interacción y el relacionamiento con los asistentes a través de las actividades planteadas.

Durante los Foros Estratégicos, Nestor Bolatti Director de Exploración de Offshore de YPF presentó el desarrollo del proyecto offshore en las costas argentinas y lo acompañó Marcelo Guiscardo, Presidente del Cluster de Mar del Plata, mostrando las posibilidades que las PyMes tienen en ese negocio; Alejandro Tolledano DELFI Champion de Schlumberger presentó la estrategia de transformación digital que la compañía implementó en asociatividad con grandes y pequeñas empresas de tecnología, y Mariano Bottega, Jefe de Desarrollo de Proyectos de YPF Luz presentó el muy favorable escenario de las energías renovables mostrando las ventajas económicas y ambientales que permiten un gran potencial de crecimiento.

cosa para el comercio. “Esto para las pymes y pequeños comercios se traduce en un menor costo de energía. Por eso solicitamos que se mantengan en las sucesivas resoluciones”, pidió el presidente de CAME.

Por su parte, Royon manifestó que los costos del sistema energético están bajando. “El costo pleno de energía para los industriales está

por detrás de la inflación”, explicó y adelantó: “Estamos trabajando en un proyecto de ley de eficiencia energética y tenemos por objetivo poner incentivos para la producción y el comercio”. Además, la Secretaría aceptó la invitación para hacer una exposición junto a CAME para clarificar cómo van a ser los costos de la energía para las pymes. ■



LEANDRO CAPASSO, PRESIDENTE DE CAPIPE

“La falta de insumos condiciona proyectos para las Pymes en Oil & Gas”

POR DANIEL BARNEDA (*)

Para el titular de la Cámara Argentina de Proveedores de la Industria Petro-Energética, las limitaciones en la capacidad de producción local y las trabas a las importaciones son dos factores determinantes.

Pese a la alta demanda de proyectos e inversiones en ejecución, la problemática de las Pymes hoy está atravesada por dos cuestiones clave: la ausencia de recursos humanos y de personal capacitado en las empresas, y la falta de insumos y materiales necesarios para este tipo de industrias.

Sobre éste último punto, Leandro Capasso, presidente de la Cámara Argentina de Proveedores de la Industria Petro-Energética (CAPIPE), aseveró que si bien se observa un derrame en el sector por el impacto de Vaca Muerta, la falta de insumos podría condicionar el desarrollo de nuevos proyectos en Oil & Gas.

“El temor de las PYMES es que se pinche esta especie de burbuja de crecimiento que existe hoy en la industria petrolera en medio de una macroeconomía compleja. La falta de insumos sumado a las actuales variables de mercado ya sea inflación, trabas a las importaciones, tipo de cambio, precio del crudo hoy ponen en riesgo cualquier tipo de contrato”, explicó.

En diálogo con Mejor Energía,

Capasso afirmó que hoy necesitamos contratos de largo plazo, pero bajo estas condiciones se hace muy difícil. “No tenemos una fórmula acorde con la realidad, siempre hay algo sobreluado o atrasado”, añadió.

Y destacó que hoy buscamos la asociatividad entre las Pymes y las grandes empresas como la mejor manera de hacer negocios.

Otro de los grandes temas que preocupan al sector Pymes es la falta de recursos humanos en la industria y esta nueva mirada de los jóvenes profesionales en el mercado laboral, que en opinión del titular de CAPIPE, “buscan experiencia en varias compañías y son las empresas las que tienen que adaptarse a esta necesidad de incorporar nuevos talentos con empleados que no duran más de dos años en sus funciones”.

Recientemente la Cámara organizó CAPIPE Energías Argentinas 2023, un evento federal que convocó a las principales empresas proveedoras como también a las grandes operadoras del país, a tres jornadas de trabajo con capacitación y exhibición comercial,

llevadas a cabo los días 29, 30 y 31 de marzo en el Predio Ferial de la ciudad de Comodoro Rivadavia, Chubut.

“Nuestro objetivo en esta primera edición fue hacer una muestra itinerante que recorra todo el país y establecer sinergias entre las empresas operadoras y PYMES. La idea es captar una masa crítica de proveedores de bienes y servicios”, señaló Capasso, quien adelantó que el próximo evento se hará en la provincia de Tierra del Fuego.

A lo largo de estas jornadas, especialistas, representantes de las empresas expositoras, sponsors y miembros de CAPIPE, proveedores de la industria y funcionarios nacionales abordaron los principales temáticas que marcan la agenda de la industria.

(*) NOTA: EL AUTOR PUBLICÓ ESTE ARTÍCULO EN WWW.MEJORENERGIA.COM.AR



GUSTAVO FRONTERA

“Creemos que están dadas las condiciones para que Aspro pueda seguir creciendo en el mercado Oil & Gas”

De la mano de Vaca Muerta, la empresa viene pisando firme frente a la alta demanda de compresores de la industria petrolera. Gustavo Frontera, Gerente Comercial Global de ASPRO se refirió al actual proceso de expansión que atraviesa la compañía.

Aspro es una compañía internacional que desarrolla, fabrica y comercializa sistemas de compresión para gases. Sus productos se utilizan en estaciones de GNC/GNV, campos de petróleo y gas, y en otras aplicaciones industriales.

Desde 1984 y a través de su red de representantes a nivel mundial está presente en 45 países con más

5.700 compresores. Este recorrido le ha permitido posicionarse como una de las empresas de mayor trayectoria e influencia en el mercado, y se proyecta para ofrecer nuevas soluciones y tecnologías para acompañar el crecimiento del GNC y principalmente del mercado Oil & Gas, donde de la mano de Vaca Muerta, la empresa viene en un importante proceso de expansión.

En una entrevista con Prensa Energética, Gustavo Frontera, Gerente Comercial Global de ASPRO habló sobre los desafíos y planes para este año, haciendo foco en la producción y la industria regional.

“La compañía viene apostando desde hace 5 años a la unidad de Oil & Gas pensando estratégicamente en Vaca Muerta, debido a que la misma genera “un

alto potencial de demanda de compresores”, explicó.

Y agregó: “El negocio principal es fabricar la unidad compresora, y la adaptamos a los diferentes negocios que tenemos. Creemos que están dadas las condiciones para que Aspro pueda seguir creciendo en el mercado Oil & Gas”.

En el mercado petrolero, la empresa viene creciendo de forma significativa desde



GUSTAVO FRONTERA

el año 2016. “Aspro viene consolidando su posición en Vaca Muerta. La compañía ofrece compresores para cabeza de pozo y opera con varias operadoras en la Cuenca Neuquina, colaborando en la optimización y reducción de costos en la explotación no convencional de hidrocarburos”, señaló Frontera.

El ejecutivo de Aspro recaló que “estamos apostando a desarrollar un negocio masivo para ayudar a las compañías petroleras a mejorar su productividad en los pozos petroleros”, señaló, para agregar la importancia de la optimización de los costos en la industria hidrocarbúfera no convencional”.

Con el objetivo de crecer en este mercado, la empresa lanzó los nuevos compresores desarrollados para aplicaciones de boca de pozo que ayudan a aumentar la capacidad de producción de petróleo.

“Los nuevos compresores para aplicaciones de boca de pozo de la línea WHC fueron especialmente desarrollados con el objetivo de facilitar el traslado, la instalación y su operación.

Esta versatilidad les permite a las compañías poder reubicar el equipamiento de acuerdo a las necesidades de producción. La nueva línea de compresores Aspro es una solución para ayudar a las compañías a optimizar la producción de los pozos”, destacó Frontera.

Aspro cuenta con una amplia flota de equipos compresores para cabeza de pozo. Los equipos compresores pertenecen a la línea FLEX, uno de los paquetes de compresión wellhead más representativos de ASPRO.

Cada unidad cuenta con compresor recíprocante WHC 70, el cual puede trabajar de manera indistinta con un simple cambio de ochos en una o dos etapas, acoplado a un motor a gas CATERPILLAR de 203 HP, manejando un rango de presión de succión entre 2 y 6 bar y una presión de descarga máxima de hasta 22 bar. Sus prestaciones se completan con la certificación para montaje en área peligrosa Grupo D, Clase 1, División 2.

En este momento la empresa exporta hoy entre el

60 y 70% de su producción. En base a esto, una de sus alternativas comerciales fue desarrollar un proyecto en el mercado argentino, pensando en seguir ampliando su mirada al mundo.

Actualmente la marca se encuentra presente en 45 países, incluyendo Argentina, Chile, Paraguay, Bolivia, Perú, Ecuador, Venezuela, Colombia, República Dominicana, México, Estados Unidos, América Latina, Central y del Norte, además de Asia y Africa. Desde su planta en Tigre, en la provincia de Buenos Aires, Argentina, desarrolla equipamientos para compresión de gas, exportando a toda América Latina, Central y del Norte.

La posibilidad de contar en el mediano plazo con mayores volúmenes de gas natural a partir del desarrollo masivo de Vaca Muerta y del incremento de la capacidad de transporte mediante un nuevo gasoducto troncal, abre una oportunidad para la expansión de la utilización de Gas Natural Comprimido (GNC) en los vehículos pesados de cargas y de pasajeros.

Al respecto Frontera, aseguró que con la irrupción de la pandemia, hubo “un resurgimiento del GNC en el país por lo que se espera que la demanda se siga incrementando en los próximos años, impulsado a su vez por el proyecto que busca desarrollar un gasoducto que conecte Vaca Muerta con los principales centros de consumo, pero también por el desarrollo de este tipo de ductos en el centro y noreste de nuestro país, situación que lo potencia como el principal combustible de la matriz. Esto plantea la posibilidad de realizar el cambio del uso de gasoil importado por gas de producción local”.

“Sería imposible plantear un escenario en donde el gas no sea una fuente primaria de energía. El éxito de la producción de este tipo de combustible no es sólo positivo para las empresas, sino que también lo es para el país, para la generación de divisas, nuevas inversiones y la generación de empleo”, enfatizó el directivo de la compañía. ■

PABLO BESMEDRISNIK

“El desafío de Vaca Muerta es eludir las restricciones contextuales para crecer”

El director de VDC Consultora planteó los desafíos del shale neuquino, y la importancia de complementar este desarrollo con la producción en otras cuencas.

POR DANIEL BARNEDA (*)

En 2022 la producción de gas estuvo 10% por encima de la 2012, y la de petróleo 7%. La real importancia de estos indicadores se aprecia cuando se incluye en el análisis que la extracción de gas convencional cayó 49% y la de petróleo 37% en ese período. Es decir, la producción no convencional más que compensó la caída de la convencional, y hoy representa un 55% del gas y 42% del petróleo que surgen de las cuencas nacionales.

Así lo explicó Pablo Besmedrisnik, director de VDC Consultora, quien analizó los cambios estructurales en el entramado productivo del sector gas y petróleo argentino que se llevaron a cabo en la última década.

En esa línea se refirió a Vaca Muerta y al salto tecnológico replicando experiencias de otros mercados, esencialmente el de los Estados Unidos, en los recursos no convencionales.

“La revolución del shale involucró recursos de capital y tecnología, y es un proceso que está en plena expansión. Las mejoras en los costos de extracción y desarrollo del orden del 60% y el incesante ritmo de fractura y perforación son consistentes con un sector que transita no solo una

curva de recuperación y crecimiento y de logros en términos de mayor eficiencia”, explicó.

Según el economista, la transformación tecnológica trajo consigo una mutación muy importante sobre la distribución geográfica de la extracción hidrocarbúfera. La producción está cada vez más concentrada en la Cuenca Neuquina, y así las cosas están constituyéndose en el referente excluyente del sector.

En los últimos 10 años la producción de gas neuquina se engrosó 40%, mientras que la petrolera 54%. ¿Qué pasó con el resto de las cuencas? Redujeron su producción en alrededor de 25%. Hoy Neuquén explica casi 70% de la extracción de gas y 60% del petróleo.

Otro rasgo distintivo del cambio que experimentó el sector, señaló Besmedrisnik, es el rol que tuvo en el comercio internacional y en el mercado de divisas, mutando su carácter de generador de soluciones para la macro Argentina hasta 2010 a constituirse en un problema difícil de digerir.

“Hasta 2010 y durante 12 años el sector energético generó un superávit comercial acumulado de USD 49.100 millones, efectivamente una



de las llaves para el crecimiento de la economía en general. En contraposición, durante los 12 años posteriores el sector arrojó un déficit de USD 35.900 millones, un cepo letal que se corporiza en escasez de divisas para el resto del aparato productivo y cuentas fiscales explosivas”, destacó.

Hacia el corto y mediano plazo, el economista afirmó que “la profundización de la tecnología dedicada a recursos no convencionales se constituye en un objetivo claro y posible para los próximos meses”.

“Con una demanda doméstica sostenida y un mercado internacional que tracciona, y con nueva infraestructura de transporte mínima que para el corto y mediano plazo está en marcha, las condiciones de inversión para un crecimiento moderado están relativamente dadas”, subrayó.

De todas formas, aclaró que “debería revisarse la estrategia con relación a los recursos hidrocarbúricos convencionales. Si bien por economías de escala y aglomeración la cuenca neuquina ganará mayor competitividad, no se deben desatender los recursos convencionales especialmente en otras locaciones”.

Besmedrisnik sostuvo que la incorporación de jugadores en el sector del upstream argentino tuvo un efecto movilizador importante agregándole mayor competitividad y acelerando la carrera tecnológica.

“La concentración del sector productor de gas y petróleo argentino es muy alta cuando se la compara especialmente con uno de los más exitosos mercados petroleros, el de los Estados Unidos, donde durante los últimos veinte años en los recursos no convencionales, les permitió solucionar sus problemas de suministro y ser un gran exportador de gas, se apalancó en casi 10.000 empresas productoras que facturan menos de 5 millones de dólares por año, y explican más de la mitad de la producción petrolera y el 85% de la producción gasífera del país”, resaltó.

Y remarcó que el desafío neurálgico

del sector es convivir con la coyuntura macroeconómica y política argentina, y eludir las restricciones contextuales para crecer. “Consensuar planes creativos entre el Gobierno Nacional, los provinciales y las empresas, paliando la incertidumbre y apelando a polí-

ticas cambiarias y fiscales específicas, está lejos de ser el mejor escenario, pero es el posible”, concluyó. ■

(*) NOTA: EL AUTOR PUBLICÓ ESTE ARTÍCULO EN WWW.MEJORENERGIA.COM.AR



AXION energy 

Combustible Premium

QUANTIUM

SUPERA LOS LÍMITES

**RINDE MÁS
KMS POR LITRO¹**

**MOTOR LIMPIO AL 100%
EN SOLO DOS TANQUES²**

1- COMPARADO CON NUESTRA FORMULACIÓN ANTERIOR. 2- DE ACUERDO A LOS ENSAYOS ASTM D-6201, XUD-9 Y DW-10B ESTÁNDARES DE LA INDUSTRIA, EL MOTOR SE LIMPIARÁ COMPLETAMENTE EN DOS TANQUES. LOS RESULTADOS PUEDEN VARIAR SEGUN EL VEHICULO Y EL USO.



ALEX VALDÉZ

“Es clave revertir el declino de los convencionales”

El ex director de Hidrocarburos de la provincia de Neuquén habló sobre la necesidad de acelerar el proceso de crecimiento de Vaca Muerta, y de revertir el declino de los convencionales.

POR DANIEL BARNEDA (*)

Alex Valdéz es Ingeniero Industrial Químico, egresado en la Facultad de Ingeniería de la Universidad Nacional del Comahue. Desde 1986, desarrolló sus actividades en el sector hidrocarburífero de la Provincia del Neuquén, participando como representante provincial en la Organización de Estados Productores de Hidrocarburos (OFEPHI).

Desde 2008, fue director provincial de Hidrocarburos de Neuquén hasta noviembre de 2019, y representante en el Directorio de Hidroeléctrica El Chocón S.A, cuyo mandato terminó en marzo de 2020. Integró el gabinete del Gobierno de Jorge Sapag.

En estos 37 años de actividad fue testigo y protagonista del proceso de evolución que vivió Vaca Muerta y el crecimiento de los no convencionales: desde el contrato entre YPF-Chevron allá por julio de 2013 que fue la punta de lanza para el desarrollo del shale en Argentina, pasando por el hallazgo

de Fortín de Piedra; la llegada de más inversores; el cambio en el diseño de pozos que permitió mayores cantidades de etapas de fractura, hasta el salto de productividad actual.

El ex funcionario habló sobre el presente y futuro de Vaca Muerta, de la necesidad de acelerar el proceso de expansión para monetizar las reservas, y de las cuentas pendientes en el terreno de los convencionales.

“Hoy se está explotando alrededor del 6% de Vaca Muerta, es apenas la punta del iceberg de lo que tenemos por delante”, aseveró.

Y sostuvo que “con las inversiones actuales y nuevas ampliaciones en infraestructura no alcanza y que se van a requerir nuevas obras para llegar con el gas a los mercados de exportación”.

Valdéz se refirió puntualmente a las obras de mayor envergadura que necesitan de importante financiamiento, como el caso de una planta de licuefacción, un proyecto que demandaría

una inversión de más de U\$S 15 mil millones, además de los U\$S 7 mil millones previstos para incrementar la producción anual de shale.

En su etapa como director de Hidrocarburos de la provincia de Neuquén, durante el gobierno de Jorge Sapag, recordó que los comienzos con Vaca Muerta allá por 2007 no fueron nada fáciles.

“Había que evangelizar al Gobierno Nacional y a gran parte de la industria y dar a conocer lo que representaba Vaca Muerta. En 2010 cuando se empezó a trabajar con equipos de fractura en Argentina casi no se conseguía ninguno. Fue un proceso que llevó tiempo y esfuerzo”, comentó.

Y agregó que “la explotación no convencional requirió un mayor seguimiento de parte de la provincia, lo cual obligó a realizar mayores trabajos de gabinete, a los efectos de ir conociendo los resultados que obtenían”.

En ese sentido Valdéz, destacó que “a medida que avanzó el desarrollo de

Vaca Muerta, sobre todo a partir de 2015, momento en que se cambió el diseño de pozos. Se volcó a la perforación de pozos horizontales que alcanzan mayores longitudes, permitiéndose así realizar mayores cantidades de etapas de fractura”.

Las actuales restricciones en el transporte en Vaca Muerta fueron anticipadas y advertidas por el gobierno de Neuquén.

“Hay que evitar cometer los mismos errores en el futuro. Hubo alarmas en el segmento del gas que se observaron a partir de finales de 2016. Fortín de Piedra pasó a producir 18 millones de metros cúbicos de gas en apenas dos años. Se veía venir una etapa de fuerte crecimiento en Vaca Muerta con un gran salto de productividad”, explicó.

No obstante, Valdéz atribuyó la falta de decisiones a razones políticas y de desconocimiento.

“A veces cuesta hacerle entender al Estado Nacional lo que Vaca Muerta necesita en cuanto a beneficios fiscales, im-

positivos, incentivos a inversiones, importación de insumos estratégicos para la industria, acceso a divisas, etc. El gobierno provincial debería reclamar más estas cuestiones a la Nación”, advirtió.

Y enfatizó que “la dirigencia política, gremial y empresarial deben estar a la altura de la calidad de nuestros recursos. Hoy el desafío es acelerar el crecimiento de Vaca Muerta y revertir el declino de los yacimientos convencionales, cuya producción está cayendo todos los meses y que requiere de una urgente reactivación por parte de la Nación y los gobiernos provinciales para evitar problemas futuros”.

Y remarcó: “En el convencional a nivel nacional necesita una inyección inmediata de claridad en las medidas de parte del gobierno nacional, en colaboración con las provincias, de manera de frenar el declive. Pues de no ser así, en los próximos años, 3 a 5, estaremos lamentando el terreno perdido, por lo cual se hace necesario un urgente trámite para encontrar alter-

nativas de mejoras”.

En cuanto a la exploración offshore frente a las costas marplatenses, afirmó que se necesitan quizás 5 a 8 años como para iniciar una etapa de explotación.

Hacia el corto y mediano plazo, Valdéz consideró que “el aprovechamiento del recurso hidrocarburífero será exitoso si se toman las decisiones que incentiven las inversiones, por ejemplo: ampliar o construir nuevos ductos en línea con la producción futura de Vaca Muerta; mejorar los procesos de importación de materiales destinados a la explotación de convencionales y no convencionales; mejorar o construir nuevos caminos o rutas; definir la puesta en marcha del tren para aquellas rutas que sean necesarias; incentivar construcción de plantas especiales como para extraer componentes ricos del gas, entre otros proyectos”. ■

(*) NOTA: EL AUTOR PUBLICÓ ESTE ARTÍCULO EN WWW.MEJORENERGIA.COM.AR





A la hora de exportar, el Gobierno piensa en Vaca Muerta

Los sectores en los que se proyecta un mayor crecimiento, detrás del agroindustrial, son energía y GNL con U\$S 30.806 millones, y la minería con U\$S 15.931 millones.

FUENTE: WWW.MEJORENERGIA.COM.AR

La Secretaría de Industria y Desarrollo Productivo, que encabeza José Ignacio de Mendiguren, lanzó un plan llamado “Argentina Productiva 2030”, cuyos objetivo central apunta a aumentar las exportaciones y llevarlas a más de U\$S 180.000 millones.

El programa también incluye otras metas como disminuir la pobreza a la mitad, generar más de 3,5 millones de puestos de trabajo, reducir el desempleo al 5%, crear más de 100.000 empresas y que haya un crecimiento per cápita del 30% al 2030.

Para lograrlo, el Gobierno Nacional propone cambiar la matriz productiva, a través de 500 lineamientos de políticas, que incluyen desde proyectos de ley de alivio fiscal, baja de retenciones o libre acceso a divisas. Buscarán discutirlo con la oposición para lograr consenso, dada la proximidad de las elecciones presidenciales.

De los U\$S 180.000 millones de exportaciones proyectadas para los próximos 7 años, se espera que el sector que siga aportando la mayor cantidad de divisas sea el agroindustrial,

con U\$S 60.931 millones, aunque será el de menor crecimiento, debido a que en parte esperan una baja en el precio de los commodities.

Los sectores en los que se espera un mayor crecimiento en exportaciones son la energía, con Vaca Muerta y el GNL (U\$S 30.806 millones); los servicios, con el conocimiento y el turismo (U\$S 22.150 millones); y la minería, con el litio, el cobre y el potasio (U\$S 15.931 millones).

El documento que tiene más de 3000 páginas fue presentado por Daniel Schteingart, Coordinador del Plan Argentina Productiva 2030 en el Ministerio de Desarrollo Productivo.

“Sin estabilización es difícil invertir y crecer, pero también cambiar la matriz y generar divisas ayuda a la estabilización, es un perro que se muerde la cola”, afirmó.

Además, añadió que “se necesita la aprobación de proyectos de ley pendientes, algunos sin tratarse en el Congreso, y otros en elaboración: la ley de electromovilidad, de promoción del hidrógeno, de GNL, de hidrocarburos, una ley agroindustrial

y una de grandes inversiones, que habiliten proyectos a gran escala en sectores como la petroquímica”.

El programa está basado en 11 misiones, entre las que se destacan: duplicar las exportaciones; desarrollar la economía verde para una transición ambiental justa; producir más bienes y servicios ligados a la salud; impulsar la movilidad del futuro con tecnologías nacionales; robustecer la defensa y la seguridad nacional a partir de desarrollos nacionales de alta tecnología; adaptar la producción de alimentos; profundizar el avance de la digitalización; desarrollar el potencial minero con cuidado del ambiente, entre otras.

No obstante, De Mendiguren admitió las dificultades de la implementación del plan por la falta de diálogo con la oposición y sin acuerdo interno entre la misma coalición del Frente de Todos. “Estamos dispuestos a que las leyes salgan o, si no, las implementaremos de alguna forma. Ante la falta de dólares, el plan de este año es conseguir divisas desde Brasil y China, y asistir al sector agropecuario”, concluyó. ■

ENERGÍA PARA IMPULSAR TRANSFORMACIONES

Somos Pampa, una compañía argentina líder, independiente e integrada de energía, comprometida con el crecimiento y desarrollo del país.

Exploramos y producimos petróleo y gas, elaboramos productos petroquímicos y participamos en la generación y transmisión de electricidad.

Invertimos para generar más energía, una energía que impulsa transformaciones y empuja al país hacia adelante. Algo que, a nosotros también, nos llena de energía.



Vaca Muerta apuesta a batir todos los récords

Se esperan U\$S 8000 millones en inversiones y U\$S 4000 millones de exportaciones para 2023.

El gobierno neuquino aseguró que para este año la provincia podría generar más de U\$S 4.000 millones en exportaciones de hidrocarburos, debido a las previsiones de crecimiento en la producción de Vaca Muerta.

Durante todo el 2022 las ventas de crudo y gas que se realizaron de la mano de Vaca Muerta generaron un total de U\$S 2.331 millones. Esto implicó un crecimiento interanual de 262% y 679% en las exportaciones respectivamente.

Según los datos oficiales del ministerio de Energía y Recursos Naturales de Neuquén, durante el año pasado se acumularon envíos por 22 millones de barriles, lo que equivale al 22 % de la producción provincial. En cuanto al gas, se registraron envíos totales por 1.597 millones de metros cúbicos (MMm3).

Desde la gobernación estimaron que durante el año pasado se invirtieron U\$S 6.000 millones en Vaca Muerta, y este 2023 proyectamos otros U\$S 8.000 millones, es decir que estamos en camino de alcanzar y superar el objetivo de los U\$S 10.000 millones”.

Todo hace suponer que el incremento del fracking en la cuenca neuquina llegó para quedarse. El objetivo de las empresas operadoras es optimizar los resultados obtenidos este año y continuar con este impulso de expansión de la actividad en la producción no convencional.

De acuerdo con los datos de la Fundación Contactos Energéticos, que preside Luciano Fucello, en el transcurso del año 2022 el total de etapas de fracturas shale fue de 12.522 contra 10.254

realizadas durante 2021, lo cual representó un incremento del 22,14%.

Fucello anticipó que “para 2023 el objetivo de las petroleras es incrementar este número entre un 20% y 40%, dependiendo claro de la cantidad de sets disponibles que hoy precisamente no abundan”.

Y agregó que “todas las compañías están viendo que habrá faltantes importante de equipamientos para fracturas y está adoptando medidas para solucionarlo aplicando tecnologías como el dual frack, técnica que consiste en la realización de la estimulación hidráulica de dos pozos a la vez con un mismo set de fractura. O como el continuous pumping, otra técnica de bombeo continuo en forma ininterrumpida las 24 horas que pone a prueba el límite máximo de la eficiencia”.

Fucello señaló que actualmente se observa una competencia feroz por el recurso, con lo cual muchas de las operadoras están analizando modelos de cesiones de contratos de sets de fracturas, que seguramente serán cada vez más frecuentes.

De acuerdo a los datos suministrados por la Subsecretaría de Energía, Minería e Hidrocarburos y el Ministerio de Energía y Recursos Naturales de la provincia de Neuquén, de los 622.500 barriles diarios que produjo Argentina durante el año 2022, el 47% corresponde al crudo neuquino que aportó 292.575 barriles diarios. Además, registró una variación acumulada del 36,8% en los doce meses de 2022.

El número clave de ese total es la participación del petróleo no convencional en esta escalada productiva. En particular, el shale oil contribuyó con 282.400 barriles diarios y marcó un





SHELL Y SU PRIMERA INVERSIÓN MIDSTREAM EN ARGENTINA

La inauguración del Oleoducto Sierras Blancas-Allen confirma el gran momento de Vaca Muerta. La obra potencia la evacuación del crudo de Vaca Muerta hacia los mercados de exportación. Se trata de la primera inversión de midstream de Shell en el país. La inversión confirma que los planes de crecimiento de las operadoras en la cuenca neuquina están intactos.

El anuncio de la inauguración de Oleoducto Sierras Blancas, en Neuquén, y la Estación de Bombeo Allen, en Río Negro, por parte de las empresas Shell, Pan American y Pluspetrol, para aliviar las limitaciones en la evacuación de crudo de Vaca Muerta, demuestra que las proyecciones sobre el crecimiento de los no convencionales estaban acertadas.

La noticia dejó varias conclusiones importantes: es la primera inversión 100% privada en la cuenca neuquina; la obra potencia la evacuación del crudo de Vaca Muerta hacia los mercados de exportación; el ducto que actualmente transporta unos 35.000 metros cúbicos, se estima tendrá una capacidad de transporte de hasta 125.000 barriles diarios de petróleo (bpd).

El proyecto se enmarca dentro del proyecto de desarrollo masivo de Shell Argentina en Sierras Blancas, Cruz de Lorena y Coirón Amargo Sur Oeste (CASO), donde la compañía tiene una capacidad de procesamiento instalada de 42.000

bpd entre sus plantas EPF y CPF.

El yacimiento Sierras Blancas hoy procesa el 10% del total del crudo que se produce en la provincia de Neuquén. Desde su ingreso en Vaca Muerta, hace ya una década, la compañía lleva perforados más de 100 pozos y promedia actualmente una producción de 45.000 bpd, consolidándose como la segunda productora de crudo no convencional en la cuenca.

El presidente de Shell Argentina, Ricardo Rodríguez, afirmó que “el mayor desafío técnico de la cuenca en el corto plazo está en la evacuación de la producción de nuestras operaciones. Con este proyecto, el primero de estas características con inversión privada, buscamos junto a nuestros socios hacer una contribución concreta al desarrollo de Vaca Muerta”.

Y remarcó que “se trata de la primera inversión de midstream de Shell en el país. Estamos muy orgullosos y agradecidos de nuestro equipo y de las contratistas involucradas por la construcción de manera segura y en tiempo récord de la obra”.

El ducto atraviesa más de 105 km entre las provincias de Río Negro y Neuquén, y cuenta con 16 pulgadas de diámetro y una serie de innovaciones para medir y mitigar en tiempo real el impacto del proyecto. La empresa líder en midstream Oldelval estuvo encargada de monitorear la puesta en marcha y será la operadora técnica del ducto.

nuevo récord histórico.

Debajo de Neuquén, en el ranking de producción de crudo a nivel país se ubican en segundo lugar la provincia de Chubut con el 23,5%, seguido por Santa Cruz con el 11,4%, Mendoza con el 9,5%, y el resto con el 8,6%.

Estos números reflejan la consolidación del aporte de la producción no convencional al conjunto de la actividad hidrocarburífera de la Argentina, que representó un 45% de la producción de petróleo total.

SALTO EXPORTADOR

Las exportaciones energéticas se incrementaron en algo más de U\$S 3.100 en el último año. Se registra una tendencia exportadora proveniente de Vaca Muerta que seguirá creciendo, apalancada por importantes proyectos como el Gasoducto Néstor Kirchner, Oldelval y OTASA y el Oleoducto Sierras Blancas que permitirán un ahorro de más de U\$S 2500 millones en importaciones y subsidios.

En 2022 las exportaciones energéticas se incrementaron en algo más de U\$S 3.100 millones respecto de 2021. El 81% de ese incremento se debió al aumento de las exportaciones de petróleo y gas natural. En ambos casos se verificó un sensible aumento del volumen exportado, en un contexto de incremento en los precios, según las últimas estadísticas de Economía & Energía.

Un proyecto clave es el gasoducto Presidente Néstor Kirchner, que se extiende desde la localidad neuquina de Tratayen hasta Salliqueló, en la provincia de Buenos Aires, atravesando Río Negro y La Pampa, con una extensión de 573 kilómetros, el cual quedaría finalizado para el invierno de este año.

El presidente de la empresa estatal Energía Argentina, Agustín Gerez, señaló los avances en los trabajos de construcción del gasoducto Néstor Kirchner y ratificó que la obra marcha dentro de los tiempos previstos, por lo que restan pocos meses para su finalización. ■

FUENTE: WWW.MEJORENERGIA.COM.AR

El precio del crudo y el impacto de la crisis financiera

Según la Agencia Internacional de Energía (AIE), la oferta de petróleo sigue superando a una demanda relativamente lenta, pero el mercado se equilibrará hacia mediados de año con China y los países en

POR DANIEL BARNEDA (*)

El precio del barril del crudo no está ajeno a los vaivenes económicos y financiero del mercado internacional. Las noticias sobre la inflación en EEUU, sumado a las recientes quiebras de bancos en Europa como el Silicon Valley Bank (SVB) y la brusca caída de las acciones del Credit Suisse desataron el temor a una nueva crisis financiera que podría reducir la futura demanda de petróleo.

El crudo Brent cayó U\$S 3,48, o un 4,4%, a U\$S 73,54 el barril. Los futuros del crudo estadounidense West Texas Intermediate (WTI) perdieron U\$S 3,28, o un 4,4%, y cerraron a U\$S 68,19, su menor valor desde diciembre de 2022.

Según advirtió la AIE, “la elevada inflación y la preocupación de los inversores por las altas tasas de interés ensombrecen el horizonte económico y podrían suponer un riesgo para la demanda de combustible”.

Los datos de inflación de Estados Unidos generaron expectativa de que la tasa de interés de ese país tenga una suba menor a la que se esperaba anteriormente, dado el impacto de estas en la crisis financiera. La reunión de la Reserva Federal será la próxima semana.

Sin embargo, el más reciente informe mensual de la AIE apuntó a un próximo aumento de la demanda de petróleo por parte de China, mientras que un día antes la OPEP aumentó su previsión de demanda china para 2023.



En su informe petrolero mensual, el organismo internacional aseveró que “el crecimiento de la demanda mundial de petróleo comenzó 2023 con un suspiro, pero se prevé que termine el año con una explosión”.

Y añadió que “el repunte del uso de combustible para aviones y el resurgimiento de China provocarán un aumento global de 3,2 millones de barriles diarios (bpd) en el primer y cuarto trimestre, el mayor incremento relativo anual desde 2010”.

A fines de 2022, la Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP) recortó el pronóstico de demanda de crudo para primer trimestre de este año y habló de un delicado equilibrio en lugar del déficit implícito por sus pronósticos

hace un mes.

No obstante, todo hace suponer que la OPEP mantendrá la política de bombeo sin cambios. Y mantener sus objetivos de producción de petróleo, mientras los mercados petroleros se esfuerzan por evaluar el impacto de la desaceleración de la economía china en la demanda y del tope al precio del petróleo ruso por parte del G7 en la oferta.

En octubre 2022, la OPEP acordó recortar la producción en 2 millones de barriles diarios (bpd), alrededor del 2% de la demanda mundial, desde noviembre 2022 hasta finales de 2023. ■

(*) NOTA: EL AUTOR PUBLICÓ ESTE ARTÍCULO EN WWW.MEJORENERGIA.COM.AR



30 años
moviendo tu energía



HACEMOS HISTORIA MOVIENDO TU ENERGÍA

Desde hace 30 años movemos la energía desde donde se produce hasta donde se necesita, de manera responsable, eficiente y segura impulsando economías y personas. **Vemos siempre más allá de nuestros límites**, para fortalecer el desarrollo energético del país y la región.

TGN 

NICOLÁS GADANO

“Argentina tendrá superávit comercial en hidrocarburos”

El economista Nicolás Gadano habló sobre la enorme capacidad de exportación que hoy muestra la industria hidrocarburífera a partir del gran desarrollo de Vaca Muerta.

POR DANIEL BARNEDA (*)



La balanza comercial exterior en materia de hidrocarburos durante el mes de enero de 2023 arrojó un saldo negativo de U\$S 205 millones, con una caída del 24% en exportaciones de crudo.

En enero del año pasado había dado un superávit comercial de U\$S 172 millones. Y en el acumulado de 2002 el total del déficit alcanzó los U\$S 5000 millones.

El saldo negativo de este último mes también estuvo causado porque al ser enero el pico de la demanda eléctrica estacional, se registró un fuerte aumento de importaciones de gasoil, fuel oil y de energía (mayormente de Brasil) para cubrir el consumo local.

Consultado por estas cifras, el economista Nicolás Gadano, consideró que “si bien el dato del mes de enero es coyuntural y demuestra que no sobran dólares en el sector, no significa que eso ponga en duda la capacidad de exporta-

ción de la industria hidrocarburífera”.

Según el especialista, a partir de la puesta en marcha del Oleoducto Trasandino (OTASA), de las ampliaciones de Oldelval, de la inauguración de Sierras Blancas-Allén y con mejores perspectivas políticas y una macro economía más estable, vamos a ir a un aumento fenomenal de la producción y un incremento de las exportaciones de crudo.

“Más allá de esta coyuntura, la balanza comercial energética apunta a alcanzar un superávit comercial importante. Podríamos asegurar que en Vaca Muerta la combinación de la capacidad productiva más la eficiencia alcanzada, más las condiciones del mercado internacional de hidrocarburos hoy son tan favorables que, esta industria aún bajo estas condiciones de incertidumbre económica y política, crece, invierte y tiene dinámica propia”, explicó.

Y aseguró que con una economía

más estable y sin inflación los números de exportación y producción de Vaca Muerta serían extraordinarios, aunque aclaró que hoy parte de ese aumento de la producción compensa el declino que se observa en las cuencas convencionales.

Gadano afirmó, además, que a pesar de la gran productividad que hoy exhibe Vaca Muerta, los números de producción están por debajo de los récords de producción de petróleo y gas alcanzados durante la década del '90.

“Es innegable que hoy en petróleo tenemos un potencial de crecimiento de producción muy importante, especialmente en Neuquén, pero no se puede hablar de boom de inversiones en un sector donde la mayoría de las empresas internacionales miran de reojo a un gobierno que todavía sigue con el cepo cambiario si poder girar utilidades a sus casas matrices”, advirtió.

Acerca del contexto electoral que presenta este 2023, el economista señaló que “si bien el marco político puede condicionar inversiones, lo positivo es que la llegada de un nuevo gobierno puede generar expectativas en cuanto a un nuevo modelo económico con mayor apertura en el comercio exterior, y un programa de estabilización integral que mejore las condiciones de la macro actual y por ende los negocios de la industria petrolera”. ■

(*) NOTA: EL AUTOR PUBLICÓ ESTE ARTÍCULO EN WWW.MEJORENERGIA.COM.AR

#1

EN RENOVABLES

Durante 2022 generamos el 20% de la energía renovable eólica y solar de Argentina y reafirmamos nuestro liderazgo un año más. Esto ha sido posible gracias al compromiso de nuestra gente. Nos sentimos orgullosos de seguir marcando el camino hacia la transformación de la matriz energética del país.

GENNEIA

GENNEIA

GENNEIA

MATÍAS KALMUS

"Palermo Aike cambiará la matriz productiva de la Cuenca Austral"

El presidente del Instituto de Energía de Santa Cruz (IESC), aseguró que el objetivo es desarrollar varios pozos shale que permitan potenciar el proyecto.

POR DANIEL BARNEDA (*)

La formación Palermo Aike es la roca madre de la Cuenca Austral que generó los hidrocarburos que se producen allí, que a diferencia de Vaca Muerta, está en etapa exploratoria inicial, en donde empresas como CGC e YPF están avanzando con tareas de sísmica y pozos exploratorios en el marco de las licitaciones de permisos que viene llevando adelante el gobierno provincial, teniendo hoy más de 7 permisos exploratorios y en cartera más de 10 áreas que próximamente se licitarán.

Recientemente las declaraciones del presidente de YPF, Pablo González y del ministro de Economía de la Nación, Sergio Massa, hablando sobre el potencial de Palermo Aike reavivaron, sin duda, el interés sobre los trabajos exploratorios que se vienen desarrollando en este yacimiento.

Matías Kalmus, presidente del Instituto de Energía de Santa Cruz (IESC), aseguró que "el desafío está puesto en que las compañías decidan invertir en la exploración de la formación y poder desarrollar un primer pozo shale o varios pozos shale que permitan llevar adelante el proyecto".

Y destacó como un dato clave el interés de YPF de continuar con actividad exploratoria en Palermo Aike y poder trasladar todo el aprendizaje de Vaca Muerta a esta formación geológica.

La formación Palermo Aike tiene



importantes antecedentes en algunos pozos convencionales que atravesaron la roca madre para llegar a la formación Springhill, con detecciones de gas mientras se estaba perforando.

En aquellos tiempos no era de interés el gas, y tampoco había tecnología, como si la hay hoy, para avanzar con el no convencional para explorar la roca madre, ensayar la formación con estimulaciones apropiadas para shale y en los lugares de mejor potencial de la cuenca, detectar recursos y transformarlos en reservas posibles y probables, o sea, determinar el potencial de producción y la economicidad del shale en la Cuenca Austral.

Matías Kalmus opinó que de confirmarse la comercialidad del shale en las magnitudes esperadas, claramente cambiaría la matriz productiva de la

Cuenca Austral en Santa Cruz, y lo que ello implica en la contratación de servicios, de mano de obra, regalías, y la necesidad de infraestructura para el upstream y midstream que demandará la producción para extraer los recursos de forma efectiva y eficiente.

"Será un gran desafío de todos los actores sociales involucrados en el sector el poder aprovechar esta gran oportunidad si es que se descubre lo que hace años se estima que hay en la formación Palermo Aike", manifestó.

Y remarcó que "tenemos que lograr generar interés en la mayor cantidad de empresas posibles y darles ventajas competitivas para convertir a la provincia de Santa Cruz en un gran polo de inversiones en materia petrolera".

Si bien los geólogos hablan de una

formación similar a la de Vaca Muerta, el funcionario aclaró que se trata de un yacimiento de otra magnitud.

Las dos son rocas madres generadoras de hidrocarburos y presentaron manifestaciones de gas y petróleo mientras se perforaban pozos para atravesarla. Ambas cubren áreas extensas muy similares.

La Cuenca Austral tiene 65.000 m2 y la Neuquina 66.900 m2, aunque las características de Vaca Muerta la hacen una roca mucho más rica en hidrocarburos que el PAI, sin embargo hay shales en USA con características similares al PAI que están siendo desarrollados con éxito.

Algunos estudios publicaron que en Palermo Aike podría haber un acumulado de 160 TCF (trillones de pies cúbicos), un valor que solo es superado por Vaca Muerta con 220 TCF y Los Molles, también en la Cuenca Neuquina con 190 TCF.

Para Kalmus esos números salen de estudios generales de la cuenca realizados por el EIA de USA en donde por ejemplo en el 2013 posicionaba a la formación Palermo Aike en el puesto número 4 en prospectos de shale en el mundo, aunque falta explorar el área para poder asegurar esos recursos, ojalá haya todo lo que se estima y poder de ese modo darle un desarrollo real y potente a la Cuenca Austral.

A modo de comparación, los pozos Horizontales perforados en Vaca



Muerta atraviesan un intervalo cuyo contenido orgánico total varía entre 5 y 8% en promedio.

Sin embargo, hay que aclarar que Vaca Muerta cuenta con una base de datos mucho más extensa. Para Palermo Aike hoy se cuenta con poco más de 40 pozos con datos de geoquímica y existe una extensa superficie de la cuenca sin datos de pozos.

Los expertos aseguran que además de los datos geoquímicos, es importante poder contar con mayor información sobre presión poral y compor-

tamiento mecánico de la roca frente al fracturamiento hidráulico (fracking) y de este modo poder hacer una caracterización geológica, geofísica y geomecánica a escala regional del reservorio.

Es por esto que en esta etapa exploratoria es fundamental poder identificar las zonas de mayor potencial y llevar adelante una serie de ensayos y pilotos que permitan recabar mayor información. ■

(*) NOTA: EL AUTOR PUBLICÓ ESTE ARTÍCULO EN WWW.MEJORENERGIA.COM.AR



pcr.energy

En los hidrocarburos que producimos para seguir en movimiento.

En el cemento que fabricamos para transformar los proyectos en realidad.

En la generación de energías renovables para que cada vez más industrias reduzcan su huella de carbono.



PETRÓLEO | CEMENTO | RENOVABLES

ALEJANDRO EINTOSS

“La industria Oil & Gas necesita mayor diversificación”

Según el especialista, redundaría en una mayor competencia para Vaca Muerta en cuanto a eficiencia, competitividad, y mayor diversificación de la canasta energética actual”.

POR DANIEL BARNEDA (*)

El salto de productividad en Vaca Muerta de los últimos años es considerado por los expertos como una muy buena señal, que contribuye a la llegada de nuevas inversiones en distintos proyectos de mejoramiento de infraestructura con un impacto muy positivo en la balanza comercial energética.

La producción no convencional en petróleo creció en el último año 48% respecto del 2021 y un 23% en gas natural interanual. La contracara de este escenario es el cuadro de situación que presenta la producción convencional en Argentina, que desde 1998 muestra una declinación productiva en sus yacimientos.

De hecho, en los últimos doce meses la producción convencional de crudo cayó 3,3%, mientras la de gas natural disminuyó un 8%.

El economista Alejandro Einstoss, manifestó que “si bien es una excelente noticia que crezca el desarrollo no convencional, también sería importante recuperar la producción convencional que generaría mayor competencia para Vaca Muerta y redundaría en mayor eficiencia, competitividad, precios más bajos y mayor diversificación”.

En ese sentido, destacó que el potencial de la producción convencional podría estar en la exploración offshore. “Las noticias son auspiciosas en cuanto a la potencialidad de la producción de petróleo y gas en el mar argentino. Argentina ya tiene experiencia en el tema y ayudaría a diversificar la canasta energética actual”, señaló.



Y explicó que “llegamos a esta situación porque desde fines de los 90 el mercado maximizó el negocio sobre explotando los yacimientos convencionales y ahora concentra sus inversiones en el desarrollo no convencional porque tenes seguridad de hallar hidrocarburos y el riesgo inversor baja considerablemente”.

En opinión de Eintoss, “la producción convencional cae estructuralmente cuando no se repone el petróleo y el gas que se extrae. Es lo se llama ‘índice de reposición de reservas’. Ese es el caso de Argentina, donde la producción de petróleo y gas convencional cae en todas las cuencas, incluida la Neuquina, que compensa con la producción no convencional de Vaca Muerta, donde por otra parte, la extracción es más cara que la tradicional”.

Según comentó el especialista, ninguna política sectorial puede ser exitosa con una macroeconomía inestable, y en esa línea pidió mayor estabilidad y el cumplimiento de las reglas de juego y el respeto

de los contratos, como medidas clave para restablecer la confianza de los inversores.

“Argentina tiene que demostrar que es un país serio y confiable y que respeta las leyes, sino va a ser muy difícil que el costo de capital para las inversiones baje en el corto plazo”, afirmó.

En cuanto a la norma de formación de precios del petróleo en Argentina, Einstoss consideró que debería ser más transparente y clara y que no dependa de la capacidad de lobby o lo permeable del gobierno de turno.

“El cambio de reglas de juego no ayuda. Además, la existencia del barril criollo demuestra una falta de política de fijación de precios. Al no haber un patrón, todo pasa a depender. Este contexto puede perjudicar o beneficiar a la industria en un momento determinado, pero hay mucha incertidumbre”, subrayó. ■

(*) NOTA: EL AUTOR PUBLICÓ ESTE ARTÍCULO EN WWW.MEJORENERGIA.COM.AR

CON LA #ENERGÍA EN LOS DESAFÍOS GLOBALES



#EnergíasRenovables

#Sustentabilidad

#Innovación

#Infraestructura

#Oil&Gas

Jan De Nul Group es líder mundial en servicios offshore, marítimos, civiles, ambientales y en el desarrollo de proyectos desafiantes. Con más de 25 años de presencia en el país, y con el apoyo técnico, sólida experiencia y nivel de profesionalismo del grupo, la compañía fundó Arenas Argentinas del Paraná, proveedor de arena de alta calidad para el fracking e impulsor del potencial energético de la región.



INFORME DE PWC

“El precio del barril se mantendrá estable hasta 2026”

Si bien no se descartan posibles turbulencias, los expertos consideran que el precio del barril se mantendrá estable en los próximos 3 años

POR DANIEL BARNEDA (*)

La mejora de los parámetros de la oferta y demanda de petróleo, así como los recortes de oferta de la OPEP (Organización de Países Exportadores de Petróleo), en conjunto con la reducción de la producción por parte de Rusia a raíz de las sanciones derivadas del conflicto bélico con Ucrania y el aumento sostenido de la demanda de países como India y China, mantendrán estables los precios del petróleo a corto y mediano plazo.

Para Hernán Rodríguez Cancelo, socio de PwC Argentina especialista en la industria energética, “los precios del petróleo serán levemente superiores y mantendrán una tendencia alcista en los próximos 2 o 3 años. “Esta tendencia tiene que ver también con la recuperación del consumo, respecto a los niveles que dejó la pandemia, ya que, al tratarse de un commodity, tiene relación directa con la oferta y la demanda”.

Asimismo, el informe destacó el hecho de que tanto China como India, que son los principales importadores de petróleo, han recuperado los volúmenes de consumo luego del derrumbe de 2020. Esto, sumado a los reportes que avalan el hecho de que el consumo se incrementará en los próximos años, al punto de mantenerse en 101 millones barriles diarios (b/d) o incrementarse a 102 millones de b/d, hace prever un panorama positivo para el mercado petrolero.

De acuerdo con el análisis del especialista, se observa cómo Estados Unidos y Canadá continúan reforzando su liderazgo en el mercado y se espera que aumenten su producción en los próximos años, mientras que la OPEP+ ratifica su postura de mantener su producción limitada entre los 45 millones de barriles por día, lo que deriva en una estabilidad prolongada de los precios de cara a los próximos años.

Más allá del escenario de estabilidad o leve incremento de precios, no se descartan posibles turbulencias que puedan provenir de factores externos, como la reciente crisis bancaria, que podría alterar la tendencia de precios mientras duren estas incertidumbres.

“La irrupción de las energías renovables ha tenido una baja influencia en la matriz energética global, y por ende, en el consumo de petróleo, pese a las previsiones de los actores del mercado, que esperaban que el proceso de transformación hacia las energías limpias ejerciera presión sobre los precios en el futuro cercano. Esto se debe, principalmente, a que los países con mayor demanda de petróleo, como China o India, no están tan alineados a los objetivos Net Zero, escenario sobre el cual no se esperan grandes cambios en los próximos 3 o 4 años” indicó Ezequiel Mirazón, socio de PwC Argentina, líder de la práctica de Energía, Minería y Utilities.

Si bien en Europa la irrupción de las energías renovables ha tenido un impacto relevante, esto no se observa en el resto del mundo. Otro factor que ha incidido es que aún la matriz energética global tiene una importante dependencia respecto del carbón, la más contaminante de las alternativas energéticas, por lo que en el corto plazo podría esperarse una sustitución de ésta en favor de petróleo y gas.

La prolongación del conflicto bélico entre Rusia y Ucrania y las sanciones respectivas, continúan reconfigurando la dinámica económica mundial, tal es el caso de la reciente reducción de la producción petrolera anunciada por Rusia (-500.000 barriles por día) y la negativa por parte de la OPEP de compensar los recortes anunciados.

Sin embargo, este panorama global puede ser positivo para el mercado y los productores argentinos, quienes tendrán cierto nivel de certidumbre en lo que son sus inversiones en Vaca Muerta. Este escenario, puede representar un aliciente para que incrementen su inversión y fomenten el crecimiento de este yacimiento, a fin de aprovechar esta nueva oportunidad para que Argentina pueda incursionar en el mercado global, y en especial en el ávido mercado europeo que es tan dependiente de Rusia.

“Hoy Argentina está teniendo excedentes de exportación de crudo y se ha convertido en un exportador neto,

es decir de los 630 mil barriles por día que está produciendo, sólo aproximadamente 500 mil están destinados al mercado interno. Esto, aunado a la perspectiva de estabilidad de los precios del petróleo para 2023 y 2024 y la firme tendencia de crecimiento de la producción proveniente de Vaca Muerta, va a derivar en un incremento de los excedentes para exportar, lo que va a generar nuevos ingresos que cubran una parte de lo que dejará de producir el mercado agroexportador a raíz de la sequía”, indicó Hernán Rodríguez Canelo.

Respecto al precio del gas, el escenario también es positivo, ya que luego del incremento que se registró en 2022 impulsado por el conflicto bélico de Rusia y Ucrania, si bien se prevé una baja, los valores se colocan dentro de niveles muy atractivos. Esto también podría beneficiar a Argentina, ya que podría fomentar el desarrollo de



los planes de exportación de gas a través de gas natural licuado (GNL).

“El panorama a nivel global es prometededor y denota certidumbre debido a que se prevé que se mantengan los volúmenes de consumo lo que derivará en precios más estables y en un mayor aliciente para

inversionistas y productores, lo que sin duda será un factor positivo para el desarrollo y el crecimiento de la industria”, concluyó Rodríguez Canelo. ■

(*) NOTA: EL AUTOR PUBLICÓ ESTE ARTÍCULO EN WWW.MEJORENERGIA.COM.AR



EL COMPLEJO INDUSTRIAL QUE FABRICA, PROVEE Y EJECUTA GRANDES MONTAJES DE AISLACIÓN

Florida 274 2º piso. C.A.B.A - (011) 4326-0062
Ruta 7 Km 70 Lujan - (02323) 420422
www.incaaislaciones.com.ar

Andamios



Certificado de conformidad
Nº 67-31300

Este producto está certificado bajo las normas:

UNE- EN 12810- 1
UNE- EN 12811- 1

Aislaciones Térmicas



Somos fabricantes de Lana Mineral con certificación ISO 9001 2015

- Lana mineral
- Poliestireno
- Poliuretano
- Perlita expandida
- Foam glass
- Fire proofing
- Panelería modular
- Colchonetas desmontables
- Spray de lana mineral





QUÉ DEJÓ EL PRIMER ENCUENTRO DE LA MESA HIDROCARBURÍFERA

El objetivo principal es acordar la construcción de nuevas obras de infraestructura de transporte en medio de un escenario de récord de producción en Neuquén.

El subsecretario de Hidrocarburos, Federico Bernal, se reunió con autoridades de las principales empresas de producción y transporte de gas y petróleo para lanzar una mesa de trabajo en la que el Estado Nacional y el sector privado aborden conjuntamente las obras de infraestructura requeridas para incrementar la inserción regional de la producción de Vaca Muerta.

El encuentro se dio en el marco de lo que fue el primer encuentro de la Mesa de Infraestructura Hidrocarburífera en la que el sector público y el privado se reunieron para potenciar proyectos de exportación de petróleo y gas.

El objetivo primordial de la Mesa es acordar la construcción de nuevas obras de infraestructura de transporte a partir del presente favorable de la producción argentina y su proyección a mediano plazo a través del Plan Gas

hasta 2028, y la inauguración del primer tramo del Gasoducto Néstor Kirchner a mediados de 2023.

Al respecto Bernal aseguró que “el Estado Nacional está haciendo un esfuerzo extraordinario e inédito en la ampliación de la infraestructura, con el Gasoducto Néstor Kirchner, con la reversión del Gasoducto Norte, y con el Mercedes-Cardales. Si a esto le sumamos los resultados exitosos del Plan Gas, con precios promedio competitivos, vemos que son hechos que nos brindan un contexto oportuno para trabajar en la presentación de nuevas obras de infraestructura”.

Y subrayó que “esta situación constituye un desafío y una oportunidad en materia de infraestructura de transporte”.

En esa línea, el funcionario instó a “profundizar el diálogo con el sector, como lo hicimos desde el comienzo de nuestra gestión. Queremos escu-

charlos, ayudarlos y que nos ayuden en el objetivo de definir las líneas de acción para ampliar y construir nueva infraestructura para la exportación de nuestros hidrocarburos”.

Los participantes del encuentro coincidieron en que la existencia de crecientes volúmenes disponibles para exportación requiere trabajar en la ampliación y/o repotenciación de los ductos ya existentes, un cambio en la dirección de sus flujos y el desarrollo de nueva infraestructura.

Al respecto, acordaron dividir las áreas de trabajo en petróleo y gas, y mantener reuniones técnicas de frecuencia semanal para definir la presentación de nuevos proyectos de obras y evaluar su factibilidad.

Por parte de la Subsecretaría de Hidrocarburos también participó la asesora legal María Luján Crespo y Federico Enríquez.

Del lado del sector privado estuvieron presentes autoridades de las empresas YPF, Total; PAE, Pampa Energía, Pluspetrol, Tecpetrol, Capex/Capsa, Roch, APSA, Vista, CGC, Wintershell DEA, Medanito, ENAP Sipetrol, Shell Argentina, Interoil, Oilstone, Exxonmobil, Petronas, Petrobras, Equinor Argentina y Trafigura. Por parte de las compañías transportistas se contó con la participación de autoridades de Gasoducto Atacama, Gasoducto del Pacífico, Oleoductos del Valle, Oleoducto Trasandino, TGS y TGN. ■

DESDE 1948

CONTENEMOS VALOR



- bertottoboglione
- bboglione
- bertottoboglioneok
- bertotto-boglione



**BERTOTTO
BOGLIONE**

+54(03472)425095
ventas@bertottoar.com

Marcos Juárez - Córdoba, Argentina

www.bertotto-boglione.com



ENERGÍA EÓLICA: LA FALTA DE CAPACIDAD DE TRANSPORTE LIMITA INVERSIONES

En pleno escenario de transición energética desde el sector privado apuestan a una mayor presencia de renovables que permitiría un importante ahorro de divisas y equilibrio fiscal.

La Cámara Eólica Argentina (CEA) presentó su estudio sobre la Ampliación en el Sistema de Transporte ante el Consejo Federal de Energía Eléctrica, la Subsecretaría de Energía Eléctrica y a la Compañía Administradora del Mercado Mayorista Eléctrico, (CAM-MESA) con el fin de trabajar en conjunto para resolver el problema de la falta de capacidad de transporte.

Además, se realizó un análisis pormenorizado de los beneficios, desafíos y temas pendientes en el sector de energías limpias en Argentina, que incluyó compromisos de descarbonización, metas y resultados económicos.

El informe que lleva la firma de los empresas que integran la CEA, señaló que “el principal límite que enfrenta hoy un mayor despliegue de la generación renovable es la capacidad de transporte remanente en el sistema eléctrico”.

Y destacó que “ni la Ley ni los compromisos asumidos en la COP 26 han ido de la mano del desarrollo de he-

rramientas concretas para la ampliación del sistema de transporte en alta tensión que sean consistentes con dichas metas. No se ha logrado articular un esquema que permita trazar metas claras de ampliación del sistema, y mecanismos para pasar de los estudios a planes, de allí a licitaciones y a materializar los proyectos”.

El sector privado, que ha demostrado en los últimos años que con un marco normativo claro tiene una clara decisión de invertir en el desarrollo y construcción de proyectos, podría acompañar o complementar un plan de expansión del sistema de transporte orientado a la incorporación de energía renovable liderado por el Estado Nacional.

Pero, los elevados costos de este tipo de obras, que además redundarían en beneficios para el sistema en su conjunto, implican que no sería posible internalizar plenamente en contratos en el MATER inversiones tan importantes en transporte a cargo del sector privado.

La CEA, encabezada por su presi-

dente, Bernardo Andrews, su secretario, Gastón Guarino, miembros de su Comisión Directiva, Gabriel Vendrell, Andrés Gismondi, Gustavo Castagnino, y su gerente general, Héctor Ruiz Moreno, participaron de las presentaciones del trabajo realizado por la Cámara donde se analiza con gran detalle la situación actual de la industria eléctrica y el principal límite al que se enfrentan hoy, que es la capacidad de transporte remanente en el sistema.

La Cámara, también fue recibida por el Subsecretario de Energía Eléctrica, Santiago Yanotti, donde además de la presentación del documento referido, en la reunión se plantearon algunos otros temas muy relevantes para el sector.

“El Subsecretario tomó nota y acompañó en nombre de la Secretaría la importancia que el tema tiene para el desarrollo del sector renovable, y eléctrico en general”, señaló el Gerente General de la CEA, Héctor Ruiz Moreno.

Desde el sector están convencidos que el impacto que produjo la incorporación de generación renovable, liderada por la industria eólica con un 75% de participación, fue particularmente positivo en Argentina. ■



Cuenta regresiva para el GPNK

Agustín Gerez, presidente de la empresa estatal Energía Argentina ratificó que el Gasoducto Néstor Kirchner será inaugurado el 20 de junio de este año.

POR DANIEL BARNEDA (*)

El presidente de la empresa estatal Energía Argentina (ENARSA), Agustín Gerez, aseguró que el primer tramo del Gasoducto Presidente Néstor Kirchner tiene un avance de obra del 45%, lo que permitirá inaugurarlo para el 20 de junio, según los plazos previstos.

El ducto sumará 11 millones de metros cúbicos (MMm³) de capacidad, en tanto las plantas compresoras para julio y agosto de este año agregarán otros 5 MMm³ cada una, dándole fin a la primera etapa con 21 MMm³ en total.

La obra principal consiste en un tramo de 573 kilómetros que se extiende desde la localidad neuquina de Tratayén hasta Salliqueló, en el centro oeste de Buenos Aires, a lo que se suma la ampliación (loop) de Ordoqui en el

sistema Neuba II, el gasoducto Mercedes-Cardales, y las plantas compresoras en las cabeceras del ducto troncal.

A poco más de dos meses de la fecha de referencia, Gerez señaló que “estamos ingresando en una etapa compleja con el cruce del Río Colorado y la instalación de las válvulas con adaptadores, pero de no haber imprevistos se va a cumplir con el objetivo fijado”.

“Ya se están haciendo las primeras pruebas hidráulicas. Lo que viene es una etapa compleja del cruce del río Colorado y la instalación de válvulas con adaptadores, pero estamos en un tiempo récord de construcción de la obra de 10 meses, algo que nunca antes de había visto”, explicó el titular de ENARSA, quien participó de una conferencia organizada por el Merca-

do Electrónico del Gas (Megsa).

Gerez también señaló que Enarsa está “trabajando en los pliegos licitatorios de la segunda etapa (Salliqueló-San Jerónimo) aunque todavía no está la fecha pero la idea es dejar esa obra adjudicada y con el inicio de trabajos” al fin de la actual gestión.

Más avanzado está el proyecto para la reversión del Gasoducto Norte, que incluye la obra La Carlota-Tío Pujio, con fecha de entrega para el Otoño de 2024, que tiene financiamiento recientemente asegurado por el banco de Desarrollo de América Latina -CAF por 540 millones y fondos propios.

Según el análisis que hace Gerez, el proyecto del GPNK va a generar más de 50 mil puestos de trabajo entre empleos directos e indirectos.

También se refirió al impacto que va a tener la obra en términos económicos para las arcas del Estado Nacional en cuanto a sustitución de importaciones de energía.

“Hoy estamos importando más de U\$S 10 mil millones de promedio anual de energía, no sólo en compras de combustibles líquidos, GNL o electricidad de Brasil, sino además estamos importando trabajo que debería ser sustituido por empleo local”, se lamentó.

En este sentido explicó que la puesta en marcha del GPNK tras la Etapa 1 se prevé un ahorro por US\$ 4.293 millones en el año por la sustitución de importaciones de gasoil, fuel oil y GNL a los que se sumarán otros US\$ 3.168 en la etapa 2 cuando logremos revertir el gasoducto Norte por el reemplazo de las compras de gas de Bolivia, energía eléctrica de Brasil y Uruguay, y la reducción en las importaciones de GNL. Una vez que tengamos estas obras realizadas en un escenario posterior vamos a tener un superávit de U\$S 1.300 millones”.

Sobre la etapa 2 del GPNK, el directivo de ENARSA cuestionó las dificultades de conseguir financiamiento por U\$S 2600 millones para completar el segundo tramo para una obra que redundará en tantos beneficios económicos para el país. ■

(*) NOTA: EL AUTOR PUBLICÓ ESTE ARTÍCULO EN WWW.MEJORENERGIA.COM.AR



El proyecto de ley en medio de tironeos en el Congreso

El gobierno busca impulsar la ley del Hidrógeno, pese al alto grado de conflictividad en el Parlamento.

POR DANIEL BARNEDA (*)

La Secretaría de Asuntos Estratégicos busca fortalecer la Mesa Intersectorial del Hidrógeno para profundizar el diálogo entre las diferentes áreas de los sectores públicos y privados que permita avanzar en el diseño de una estrategia nacional para el desarrollo de la economía del hidrógeno.

Hace tiempo que el gobierno nacional insiste con la idea de sacar adelante una ley para el hidrógeno verde. No obstante, el grado de conflictividad que presenta el Congreso Nacional en medio de la iniciativa de juicio político a la Corte, podría demorar los tiempos parlamentarios.

Mercedes Marcó del Pont, secretaria de Asuntos Estratégicos, consideró que la transición energética es una oportunidad para impulsar la industrialización y el desarrollo tecnológico de Argentina.

Y señaló que “tenemos recursos naturales como el hidrógeno que vamos a exportar, pero la decisión compartida entre todos los actores es que ese proceso sea acompañado por la localización del desarrollo tecnológico y de producción industrial”.

La funcionaria indicó que “es necesario promover las condiciones para que los proyectos de inversión den lugar a eslabonamientos, no sólo en

términos de equipamiento y bienes de capital, sino también en servicios intensivos en conocimiento asociados”.

La Resolución 3/2023 formaliza y amplía la mesa interministerial que, a lo largo de los últimos años, reunió a representantes de jurisdicciones y entidades del sector público nacional, provincias y actores privados para avanzar en la elaboración de una Estrategia Nacional para el Desarrollo de la Economía del Hidrógeno.

“El proyecto de Ley de hidrógeno verde y de bajas emisiones tiene como objetivo promover las inversiones necesarias para llevar adelante la exportación del recurso junto con el desarrollo de una economía del hidrógeno que dé lugar a la localización de desembolsos para integrar con producción nacional y articular con las capacidades científico-tecnológicas locales. La iniciativa ofrece un marco de previsibilidad y estabilidad para las inversiones de largo plazo”, manifestó la titular de la Secretaría de Asuntos Estratégicos.

La Mesa Intersectorial del Hidrógeno se institucionalizó en el ámbito de la Secretaría de Asuntos Estratégicos, con el objetivo de contribuir en el diseño de una estrategia integral de promoción de la economía del hidrógeno de bajas emisiones, e impulsar el

desarrollo de nuevas cadenas de valor.

La normativa publicada en el Boletín Oficial establece que el espacio de articulación y coordinación permitirá profundizar las acciones que se encontraban en curso, sumando nuevos actores público y privados para articular propuestas que permitan que las jurisdicciones y entidades competentes puedan, entre otros objetivos, coordinar y articular entre las diferentes jurisdicciones y entidades públicas las acciones y políticas que se implementen desde el Estado Nacional en materia de hidrógeno, y participar en la elaboración de la Estrategia Nacional del Hidrógeno.

Se prevé que el espacio de articulación contará con la participación de funcionarios y representantes de Jefatura de Gabinete y los ministerios de Economía; Ambiente y Desarrollo Sostenible; Transporte; Ciencia, Tecnología e Innovación; Relaciones Exteriores, Comercio Internacional y Culto; Trabajo, Empleo y Seguridad Social; las secretaría de Energía e Industria; la Agencia Nacional de Promoción de la Investigación, el Desarrollo Tecnológico y la Innovación; YPF; y el Consorcio H2AR. ■

(*) NOTA: EL AUTOR PUBLICÓ ESTE ARTÍCULO EN WWW.MEJORENERGIA.COM.AR



Menos consumo,
menos contaminación,
más rendimiento.



Las energías de ayer no son sustentables para el medioambiente, las del mañana aún no llegaron. El gas natural es la energía de hoy, el equilibrio perfecto entre tu economía y el medioambiente.

En Aspro tenemos más de 6.000 compresores en 45 países y un servicio de posventa de calidad.

Seguimos creciendo, porque le conviene al planeta.

Aspro, energía sustentable.

PDVSA aprobó el cierre de su filial en Argentina

POR DANIEL BARNEDA (*)



PEDRO RAFAEL TELLECHEA, PRESIDENTE DE LA PETROLERA ESTATAL VENEZOLANA, HABRÍA TOMADO LA DECISIÓN. EN LAS OFICINAS DE BUENOS AIRES PRÁCTICAMENTE YA NO QUEDAN EMPLEADOS.

En los últimos 5 años PDVSA Argentina atraviesa una profunda crisis financiera y económica que incluye despidos, salarios atrasados, embargos, juicios laborales, deudas con proveedores, deudas fiscales, previsionales, cargas sociales impagas, alquileres impagos, e intimaciones de la AFIP, entre otras cuestiones.

Pese a las intenciones de la empresa de sortear el bloqueo económico internacional impuesto a Venezuela, la filial en Argentina sigue sin recursos propios para subsistir y su situación se vio empeorada tras la pandemia.

La última información extra oficial es que PDVSA en Caracas firmó el punto de cuenta que aprueba el cierre definitivo de la filial en Argentina.

La decisión la habría tomado su actual presidente, Pedro Rafael Tellechea, por recomendación previa de Ronny Romero, vicepresidente de Asuntos Internacionales de la petrolera estatal venezolana. Ahora resta que la operación tenga el visto bueno del presidente Nicolás Maduro.

En este momento se están definiendo juntas liquidadoras para resolver la delicada situación financiera de sus empresas subsidiarias Petrolera del Cono Sur (PCSA) y Fluvialba que acumulan un rojo importante en sus cuentas.

Sólo PCSA le debe al fisco más de \$ 112 millones, Fluvialba más de \$ 300 millones, mientras que PDVSA Argentina le debe a la AFIP \$ más de 33 millones aproximadamente.

El año pasado en el marco de negociaciones con la empresa Fluvialba, la petrolera PDVSA despidió recientemente a 45 trabajadores, (entre embarcados, personal de tierra y administrativos) quienes a través del Sindicato de Obreros Marítimos Unidos (SOMU) reclamaban 20 meses de salarios adeudados, el pago de vacaciones, aguinaldo y aportes previsionales.

En la embajada recibieron un petitorio firmado por el secretario general de SOMU, Raúl Omar Durdos, donde se expresaba claramente que “desde el 2019 la empresa no ha cumplido con ninguna de sus obligaciones en materia salarial y tributaria, defraudando día a día a los trabajadores y que la empresa ha despedido a todo su personal, esgrimiendo una serie de causales inoponibles a los créditos laborales pendientes, siendo absolutamente nulos todos los despidos impuestos a la luz de las normas laborales argentinas”.

El secretario de Relaciones Laborales de ese sindicato, Alejandro Vargas, aseguró que “técnicamente estamos hablando de un cierre definitivo. Claramente la intención de PDVSA Argentina es cerrar la empresa, para lo cual debería pagar las indemnizaciones, pero eso no ocurrió. Es una empresa vaciada obligada a quebrar”.

Los gremialistas advierten que “esta situación es el desenlace de un vaciamiento sistemático por parte de algunos funcionarios de Fluvialba y PDVSA”.

El principal argumento que esgrime la filial venezolana en Argentina es la falta de liquidez que se debe a las consecuencias del bloqueo económico internacional que estaría afectando a sus empresas mixtas. ■

(*) NOTA PUBLICADA POR EL AUTOR EN WWW.MEJORENERGIA.COM.AR



NOS UNE LA CONEXIÓN MÁS FUERTE

Hace 30 años asumimos un enorme compromiso: operar, mantener y desarrollar la red de distribución más grande de la Argentina, para llevar gas natural a miles de hogares, comercios, pymes e industrias, de manera confiable y segura, las 24 horas, todos los días del año.

Desde entonces, somos parte de la vida de millones de personas en más de **360 localidades** de 7 provincias del país.

Nuestro vínculo cada día es más fuerte. **Nos conecta una gran red.**

Subsidios energéticos: cambio de tendencia

Es la primera vez que sucedería esto desde fines de 2010. Conjuntamente con el resultado de la balanza comercial estarían indicando un cambio en el impacto que tendrá el sector a nivel macroeconómico a lo largo de los próximos años.

POR DANIEL BARNEDA (*)

Los subsidios a la energía estimados para 2023 presentarían una tendencia descendente en términos absolutos por primera vez desde finales de la década pasada. Si bien la reducción no es muy significativa, evidencia un cambio de tendencia y conjuntamente con el resultado proyectado de la balanza comercial estarían indicando un cambio en el impacto que tendrá el sector a nivel macroeconómico durante los próximos años.

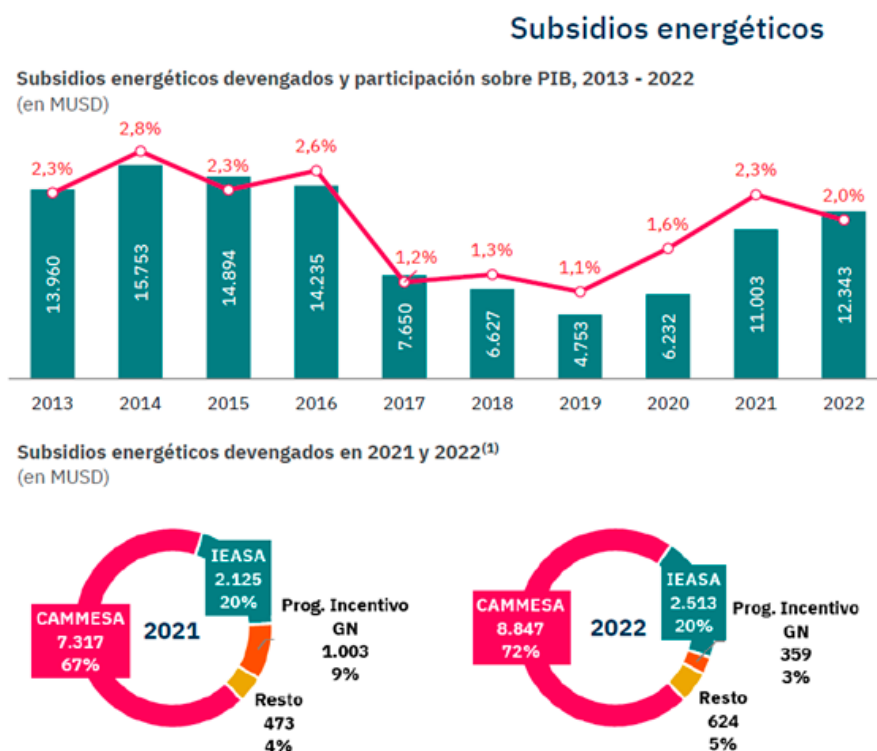
Para este año se proyecta una reducción de los subsidios energéticos en torno a los U\$S 1.300 millones respecto al devengado en 2022. De todas formas, la disminución es aún más significativa si se compara con el monto que se debería haber erogado en subsidios a la energía el pasado año (U\$S 13.750 millones).

Así lo reveló la consultora Economía & Energía (E&E) en su informe del mes de marzo, que aseguró que la disminución de los precios internacionales, la mejora de la hidráulicidad, el proceso de segmentación tarifaria y la expansión de la capacidad de evacuación de gas natural desde la cuenca neuquina son determinantes en la disminución del nivel de subsidios durante el presente año.

Es más, agregó que la ampliación de la capacidad de transporte de gas natural a lo largo de 2023 seguramente se traducirá en una sensible disminución en las importaciones de gas natural y sus sustitutos durante el próximo año, proceso que permitirá una disminución significativa en los costos de abastecimiento del sistema y, con ello, del nivel de subsidios.

El documento explicó que las mayores transferencias de subsidios durante 2022 estuvieron destinadas a CAMMESA, registrándose un crecimiento del 21% respecto a 2021.

Sin embargo, los subsidios devenga-



Fuente: elaboración propia en base a ASAP.

dos a CAMMESA en 2022 subestiman el costo real del sistema, ya que se verificó un retraso en el pago de la transacción por parte de dicha compañía. En este mismo sentido, la consultora que dirige Nicolás Arceo señaló que los subsidios devengados para los programas de estímulo al gas natural estuvieron por debajo de lo requerido.

Para el esquema de subsidios durante 2023, el informe planteó tres escenarios posibles. En primer lugar, el retraso en el ingreso a operación del Gasoducto Néstor Kirchner para 2024, lo que supone una suba de subsidios de más de U\$S 187 millones debido al aumento del costo monómico de generación por mayor requerimiento de importaciones, y más de U\$S 681 millones por compras de GNL.

En segundo lugar, el impacto de la

quita de subsidios a los hogares Nivel 1 en el segundo semestre de este año, anticipa un ahorro en energía eléctrica de U\$S 379 millones, y otra de U\$S 323 millones en gas natural. Y por último una merma de U\$S 223 millones de subsidios en la importación de energía eléctrica durante el invierno.

Para E&E el costo monómico de generación proyectado para 2023 se ubica en torno a los 82 USD/MWh. Es decir, un 8% menor a los 89 USD/MWh registrados en 2022.

“El menor costo monómico obedece centralmente al menor precio de importación del GNL, al aumento de la disponibilidad de gas natural local, a la mayor generación hidráulica y a la importación de energía eléctrica, que reduce los requerimientos de combustibles importados”, detalló.

La programación de CAMMESA prevé que la importación de energía eléctrica hasta el mes de agosto se encuentre en torno a los 1.100 MW medios. A partir de septiembre la importación de energía se estima en 300 MW medios. El precio estimado a partir de marzo de 2023 es de 90 USD/MWh. Sin embargo, teniendo en cuenta el precio al que se importó en febrero, es probable que los precios disminuyan reduciendo aún más el costo de abastecimiento.

En 2022 los subsidios a la energía totalizaron U\$S 12.335 millones, un valor 12% superior al registrado en 2021. A la vez, dado el crecimiento de la economía en dólares, se redujo su incidencia en el PIB en aproximadamente 0,4%.

Nicolas Arceo, Director de la consultora Economía & Energía, explicó que “este valor se ubica por debajo de las previsiones que se realizaron a mediados de este año, cuando proyectamos un crecimiento más significativo

del monto total de los subsidios a la energía durante el año 2022”.

En el último informe realizado por E&E figura que la diferencia entre la proyección de mediados de 2022 y los subsidios efectivamente registrados responde a diversos factores.

En primer término, por el atraso en el devengamiento de subsidios tanto los dirigidos a CAMMESA como al pago del Plan Gas.Ar. En el caso de los subsidios correspondientes a ENARSA el monto obtenido resultó U\$S 680 millones menor que el estimado en el mes de julio.

Dicha diferencia se origina en una reducción en los costos de importación, producto centralmente de la disminución de volúmenes y precios por el gas natural adquirido en Bolivia. A su vez, entre los meses de agosto y noviembre no se realizaron transferencias a dicha compañía, lo que hace suponer una menor disponibilidad de caja respecto a la situación imprevista a comienzos de 2022.

En segundo lugar, se verificó una

mejora en la hidráulica superior a la prevista y una mayor importación de energía eléctrica desde Brasil, factores que permitieron disminuir el costo monómico de generación.

Por último, se verificó durante el segundo semestre del 2022 un aumento de la demanda de productos energéticos inferior a la prevista.

“El aumento de los subsidios devengados durante 2022 se debe casi exclusivamente a las mayores erogaciones que el Tesoro Nacional debió realizar a CAMMESA a lo largo del año (+1.532 millones de dólares), incrementando su participación en los subsidios totales en 5 puntos porcentuales. Este crecimiento obedeció a un mayor costo de generación con relación a 2021 y, a su vez, que el grado de cobertura del precio estacional sobre el costo de generación se mantuvo en niveles similares a los del año previo” señaló Arceo. ■

(*) NOTA PUBLICADA POR EL AUTOR EN WWW.MEJORENERGIA.COM.AR

CABLES DE ACERO
ESLINGAS
ACCESORIOS

Crosby® Distribuidor oficial para Argentina y Brasil

API American Petroleum Institute
API Monogram. License 9A -0018.

IPH®

(5411) 4469-8100
www.iphglobal.com



Minería: los proyectos de inversión superan los U\$S 10.000 millones

POR DANIEL BARNEDA

Se trata de distintas obras distribuidas por todo el país y en distintas etapas de ejecución. El litio concentra los últimos anuncios.

En base los anuncios realizados por las empresas del sector en los últimos tres años, las inversiones mineras superan los U\$S 10.300 millones en distintos proyectos en etapas de construcción y de ejecución en todo el país.

Así lo reveló el último informe elaborado por la Secretaría de Minería, donde el oro y la plata son responsables de 80% de la producción nacional.

La brecha cambiaría y las trabas para importar aparecen como los principales obstáculos para el normal desarrollo de la industria. A su vez, la alta demanda de minerales está relacionada con el actual proceso de transición energética y de electromovilidad.

Para potenciar el crecimiento del sector y atraer inversiones, el Gobierno Nacional trabaja en un conjunto de herramientas como el Decreto 234, que facilitaría el acceso al mercado único libre de cambios y ayuda a apalancar el desarrollo de los proyectos.

Solo en 2002, los anuncios de inversiones sumaron u\$s 2000 millones, de las

cuales el mayor desembolso comprometido es el de Livent, que anunció u\$s 460 millones para las obras de ampliación en la provincia de Catamarca de su proyecto Fénix, uno de los dos que están en producción de litio en el país.

El otro proyecto de litio de envergadura está a cargo de la compañía china Zinjin, que destinará u\$s 380 millones para la construcción del proyecto Tres Quebradas. Y luego figura el que presentó Orocobre-Galaxy por u\$s 270 millones, para el emprendimiento de litio Sal de Vida, en el sur del Salar del Hombre Muerto también en Catamarca.

Se destaca además el anuncio de la empresa Ultra Argentina-Zangge Mining por u\$s 250 millones para construir el proyecto de litio Laguna Verde, en Catamarca. Y el de Rio Tinto, la firma que tiene prevista el desarrollo de la planta comercial inicial de su proyecto de litio Salar del Rincón en Salta, que demandará u\$s 190 millones de inversión.

De acuerdo con el informe de la SE, los proyectos de litio en construcción son: Cauchari, Olaroz Centenario,

Ratones, Mariana, Sal De Oro, Sal De Vida y Tres Quebradas.

En etapa de prefactibilidad se encuentran Cauchari Kachi y Salar De Cauchari; y en etapa de Ffactibilidad: Pastos Grandes y Salar Del Rincón.

En Exploración avanzada figuran: Ancasti, Antofalla Norte, Arizaro, Gallego, Incahuasi, Karachi, Salar Escondido, Laguna Verde, Los Sapitos, Mina Sisifo, Mina Patilla, Pular, Río Grande, Sal De La Puna, Sal De Los Ángeles, Salar De Antofalla I al XIII, Salar De Arizaro 1, Salar De Arizaro 2, Salar Tolillar, Salinas Grandes, Sincera y Virgen Del Valle Litio.

Una de las obras más importantes de 2022 fue la inauguración de la primera planta comercial de litio de Salta. Se trata del proyecto Sal de Oro de la productora de acero internacional POSCO en el Salar del Hombre Muerto.

La construcción de la planta de implica una inversión de 1.700 millones de dólares por parte de la productora de acero internacional Pohang Iron and Steel Company (POSCO) y generará 1.900 puestos de trabajo.

Una vez finalizada, hacia la primera mitad de 2024, se espera que tenga una capacidad de producción de 25.000 toneladas de hidróxido de litio por año, volumen suficiente para alimentar a las baterías de 600.000 vehículos eléctricos.

Además de los grandes proyectos de litio que se multiplican en los últimos años como consecuencia de la alta demanda que generan las baterías para autos eléctricos y las energías renovables, hay importantes proyectos de cobre, otro mineral con uso intensivo en esas industrias. ■

(*) NOTA PUBLICADA POR EL AUTOR EN WWW.MEJORENERGIA.COM.AR



Somos energía que crece



www.cgc.energy



[/company/cgc/](https://www.linkedin.com/company/cgc/)

ROBERTO CARNICER

“El atraso acumulado en las tarifas es de muy difícil recuperación”

Según el especialista de la Universidad Austral, resulta muy complicada una actualización tarifaria que no quede desfasada cada seis meses, frente a la escalada inflacionaria que vive el país.

POR DANIEL BARNEDA (*)

Roberto Carnicer, director del Instituto de Energía de la Universidad Austral (IEA), opinó sobre la actualidad de las tarifas en Argentina. Sostuvo que “los aumentos de tarifas en pesos cada cierta cantidad de meses quedan totalmente desactualizados con la inflación y la devaluación”.

“Cuando las tarifas se actualizan quedan al menos 6 meses congeladas en un país con casi 100% de inflación. El atraso acumulado es de muy difícil recuperación y, aun si estuviera normalizado, la inflación produciría un tarifazo del 50% cada 6 meses, lamentablemente en un proceso inflacionario las tarifas deberían actualizarse mensualmente, así como aumentan los productos de la canasta básica, las correcciones retrasadas generan un efecto más negativo en la población”, explicó.

Al margen de esta problemática, el titular del IEA analizó los aspectos que más preocupan al sector. Los datos actualizados a diciembre advierten que, a lo largo de 2022, el déficit de la balanza comercial energética fue el triple que el año anterior, alcanzando un total de U\$S 6.633 millones.

Explicó que las causas se debieron a los altos precios internacionales de gas natural y de gasoil, no solo por la pospandemia, sino también por la guerra Rusia-Ucrania.

“El precio del GNL se elevó a un valor promedio de 30 U\$S/MMBTU, frente a 12 U\$S/MMBTU de 2021. Aunque



la demanda total de gas fue mayor a la del 2021, la mayor producción de gas doméstico, un mayor despacho de gasoil y la importación de electricidad lograron reducir importaciones en un 21%”, puntualizó el especialista.

Pero también recordó que se registró un mayor consumo de gasoil: “Con el objeto de reducir la demanda de gas para centrales térmicas, se prefirió despachar a gasoil en lugar de gas natural, y el precio fue en promedio 22 U\$S/MMBTU”.

De acuerdo con este análisis, el déficit del período justifica una vez más la necesidad de invertir en el desarrollo de la actividad energética nacional con vistas a las exportaciones.

“Sería una fuente confiable de divisas, aportando soberanía al país, y mejorando fuertemente su balanza comercial. Con respecto a la producción

de hidrocarburos, en gas tuvo un crecimiento del 7% respecto al 2021 con valores pico en el invierno y actualmente en baja, mientras que la del crudo fue continuamente en alza”, aseveró.

Y señaló que “la limitación de la producción de gas, se debe a falta de infraestructura de transporte para movilizarlo a los centros de demanda, aunque un tema a considerar es que el equipamiento está llegando a su máxima capacidad. Preocupa además la falta de insumos importados por la lentitud en la aprobación de la SIRA. Con respecto a la producción de crudo, los precios internacionales han sido el driver para que la producción local creciera sistemáticamente”. ■

(*) NOTA PUBLICADA POR EL AUTOR EN WWW.MEJORENERGIA.COM.AR

TRABAJAMOS DÍA A DÍA

brindando bienestar a todas las personas
que confían en nuestro servicio



30
AÑOS


MetroGAS
damos calor

ALVARO RÍOS ROCA

“ARGENTINA ES EL NUEVO BOLIVIA EN MATERIA DE INTEGRACIÓN ENERGÉTICA”

El ex Ministro de Hidrocarburos de Bolivia, señaló que la falta de divisas en ese país tiene que ver con el elevado déficit fiscal y la caída de exportaciones de gas.

POR DANIEL BARNEDA (*)



Según datos oficiales del Instituto Boliviano de Comercio Exterior (IBCE) y del Instituto Nacional de Estadística (INE) en 2013 Bolivia llegó a tener un superávit de U\$S 4.974 millones de dólares en la balanza energética producto de exportaciones de gas por U\$S 6.011 millones de dólares e importaciones de combustibles de apenas U\$S 1.110 millones.

Pero a partir del año pasado esta ecuación cambió drásticamente y las exportaciones de gas natural hacia Argentina y Brasil empezaron a disminuir al igual que la producción de gas.

En 2022 las importaciones batieron récord de U\$S 4.365,4 millones y las exportaciones de gas U\$S 2.972,6 millones, lo cual arrojó un déficit de U\$S 1.393 millones, algo impensado 10 años atrás.

En este contexto de fragilidad económica, Alvaro Ríos Roca, ex Ministro de Hidrocarburos de Bolivia y actual socio director de Gas Energy Latin América, señaló que “la falta de dólares en ese país es atribuible al mal manejo del sector energético debido a la alta presión fiscal e impositiva que ocasionó un serio drenaje de dólares con mayores importaciones, un escenario similar al de Argentina”.

En el contexto regional, el especialista hizo hincapié en el protagonismo que tiene hoy Vaca Muerta y habló sobre las perspectivas en el corto y mediano plazo para monetizar esas enormes reservas llegando al mercado de Brasil.

“Argentina es el nuevo Bolivia en materia de integración energética y petrolera”, destacó, y aclaró que “hoy el único cuello de botella que tienen las

reservas de Vaca Muerta es la falta de infraestructura en transporte, a través de oleoductos y gasoductos. La prioridad es revertir el gasoducto del norte para llegar con gas al norte de Chile, eventualmente venderle gas a Bolivia y acceder al mercado brasilero”.

Para Alvaro Roca “los tiempos de bonanza económica impulsados por el sector de hidrocarburos se han terminado en Bolivia”.

“Hemos descuidado a la gallinita de los huevos de oro. Mantuvimos las reservas descubiertas 25 años atrás, pero no hubo una política de reposición de reservas y de inversión en exploración”, sostuvo.

Y agregó que “cualquier trabajo de exploración llevará al menos ocho años. Esto deja a Bolivia con cada vez menos capacidad de exportación y con gasoductos con capacidad ociosa para transportar gas natural al mercado brasileño, que tiene mayor demanda y crecimiento en la región”.

El escenario para la economía boliviana se presenta en el corto plazo, para Alvaro Roca, con mayores importaciones, no obstante hoy la solución estaría dada por la apuesta a las exportaciones de litio donde el gobierno de Bolivia necesita establecer un marco jurídico de regalías, pactar con los productores y acelerar la inversión.

También consideró indispensable reactivar los proyectos de exploración de petróleo y gas y anticipó que se viene pensando en promulgar una nueva ley de hidrocarburos que ayude a revertir los números actuales de la industria. ■

(*) NOTA PUBLICADA POR EL AUTOR EN WWW.MEJORENERGIA.COM.AR

Conexión satelital sin límites geográficos.



**Servicio
Satelital**



satelital.com.ar

INFORME DE NICOLAS ARCEO (E&E)

CÓMO IMPACTA LA MENOR DISPONIBILIDAD DE GAS BOLIVIANO EN EL NOA

Según el estudio de una consultora privada, la menor oferta de Bolivia en 2023 no pone en riesgo la operación del sistema eléctrico en esa región, aunque sí reduce la potencia térmica disponible sobre todo en el pico de invierno.

POR DANIEL BARNEDA (*)

El impacto de la menor disponibilidad de gas natural de Bolivia y de la cuenca NOA sobre el sistema eléctrico advierte un escenario complejo que está dado por una limitación en el despacho de centrales eficientes, principalmente en esta región; reducción de los saldos exportables de generación térmica eficiente; y el incremento del despacho térmico con combustibles líquidos en el sistema, y en particular en Centro y Litoral, con un encarecimiento del costo de generación.

Del análisis realizado por la consultora Economía & Energía (E&E), se desprenden varias cuestiones. En primer lugar, que sistema de TGN, dada la demanda de GNL de Escobar del sistema de TGS, para una inyección de GNL en Bahía Blanca de 10 MMm³/D presenta un déficit de gas natural de entre 3 y 4 MMm³/D durante el período invernal de 2023. De todas formas, dicho déficit podría ser subsanado por: una mayor disponibilidad de gas natural proveniente de Bolivia; por el ingreso en la fecha prevista del Gasoducto Néstor Kirchner; una mayor regasificación en Bahía Blanca llevando la inyección promedio a 14 MMm³/d.

En segundo lugar, la ampliación de la capacidad de reversión del gasoducto Norte de TGN desde 7 MMm³/d hasta 10 MMm³/día que se habilitarán este año son suficientes para garantizar un nivel de abastecimiento mínimo a la región, pero es insuficiente para enfrentar escenarios de menor oferta de gas natural por parte de Bolivia, así como para garantizar un despacho eficiente de la generación térmica.

Y en tercer término, en los próximos



años será imprescindible el ingreso de la obra La Carlota-Tío Pujio, que ya cuenta con ingeniería y financiamiento (CAF) y está prevista para el año 2024. A la vez que se requerirá la habilitación del gasoducto Mercedes-Cardales (en construcción) y el incremento en la capacidad de transporte del gasoducto Néstor Kirchner hasta los 22 MMm³/D.

Las regiones Centro y NOA se encuentran abastecidas de gas natural para la generación de energía eléctrica de origen térmico a través del gasoduc-

to norte. La disponibilidad de gas de Bolivia, de la cuenca NOA y el gas revertido desde San Jerónimo definen el abastecimiento de las usinas eléctricas y del resto de la demanda del área.

El NOA en el sistema eléctrico se encuentra vinculada con el NEA y la región Centro. Sin embargo, su capacidad máxima de importación de electricidad es limitada (700 MW). La región cuenta con una potencia instalada de 4.358 MW, de los cuales el 45% corresponde a ciclos combinados y el NOA no cuen-

ta con la capacidad para reemplazar gas natural por consumo de líquidos en la generación eléctrica.

Por ende, de no contar con el volumen de gas natural requerido para despachar las centrales térmicas, podrían registrarse insuficiencias en la oferta eléctrica en la zona.

“La plena utilización de las centrales del NOA y Centro significaría un consumo de gas natural de 13,4 MMm³/d. Sin embargo, se estima que el requerimiento mínimo para el funcionamiento del sistema en dicha zona se ubica en torno a los 7 MMm³/d”, detalló el informe de la consultora que dirige el economista Nicolás Arceo.

La caída de la producción boliviana implica una reducción significativa del volumen de gas que ingresa desde el NOA en el gasoducto norte de TGN. A ello se le suma el declino tendencial de la cuenca NOA en Argentina. Al respecto el documento de E&E hizo un breve repaso de los antecedentes del contrato de importación de gas natural desde Bolivia.

Señaló que ante el declino de la producción boliviana de gas natural, el contrato entre YPF y ENARSA se viene renegociando anualmente desde 2018, adecuando las cantidades comprometidas a los volúmenes que efectivamente Bolivia puede entregar.

Hasta 2018 el suministro de Bolivia se ubicó siempre muy por debajo de los volúmenes comprometidos en el contrato original y su primera adenda. Sin embargo, a partir de dicho año, las entregas cumplen los compromisos o incluso llegan a superarlos.

La última adenda al contrato firmada entre YPF y ENARSA el 30/12/2022 compromete volúmenes significativamente más bajos que los de la adenda vigente para 2022: 4 MMm³/día fuera del invierno, 7 MMm³/día en los meses de salida del invierno y 8 MMm³/día en el pico invernal.

El estudio reciente mostró que la adenda firmada para 2022 introdujo como novedad un diferencial de precio para el gas entregado durante el período

invernal por sobre el volumen base. El precio diferencial se ubicó en torno a los 18 USD/MMBTU.

“De acuerdo a lo establecido en la última adenda, para 2023 se repite el esquema de precios diferenciales para el volumen adicional de invierno. Sin embargo, los volúmenes base son sensiblemente más bajos: 4MMm³/día fuera del invierno, 8 MMm³/día al inicio del invierno, 7,5MMm³/día en agosto y 7 MMm³/día en septiembre. Los volúmenes entregados en lo que va del año muestran un sobre cumplimiento en enero y febrero, mientras que en marzo las entregas se ubican algo por debajo de los 4 MMm³/día comprometidos”, afirmó.

La producción de Bolivia presenta un declino tendencial del 8,5% anual. Por su parte, la demanda local se mantiene relativamente estable, sin tendencia al alza desde 2018. En consecuencia, los saldos exportables se vienen comprimiendo al ritmo de la caída de la producción. ■

(*) NOTA PUBLICADA POR EL AUTOR EN WWW.MEJORENERGIA.COM.AR



FINVESA

International Freight Forwarder & Customs Broker
NVOCC

SUMANDO VALOR Y EFICIENCIA A SUS NEGOCIOS

FINVESA LOGÍSTICA S.A.

Cerrito 1320, Piso 12 - Oficina C
(C1010ABB) CABA Argentina
Teléfono 54 11 5199 1367 / 5277 4246
Fax 54 11 5256 8331
E-mail rjpf@finvesa.com.ar
www.finvesa.com.ar





POR DANIEL BARNEDA

“Por cada 100 MW eólicos de capacidad instalada, Argentina ahorra U\$S 336 millones”

En una entrevista con PE, Gustavo Castagnino, Director de Asuntos Corporativos y Sustentabilidad de Genneia se refirió a los proyectos que forman parte de la estrategia de la compañía, de los objetivos ambientales y de la necesidad de expandir el sistema de transporte para las renovables.

El 20% del total generado de energía eólica y solar en el país pertenece a la empresa Genneia. La cifra no es menor. Durante el 2022 la compañía generó un total de 3.424.595 MWh, que equivalen al consumo de aproximadamente 900.000 hogares, provenientes de sus 7 parques eólicos y un parque solar, evitando la emisión de más de 1.500.000 toneladas de dióxido de carbono a la atmósfera. Marzo fue el mes con mayor generación, con un registro total de 313.993 MWh siendo el Parque Eólico Madryn, el parque más grande de Argentina, el centro operativo

de Genneia con mayor registro en el año, alcanzando 951.571 MWh de energía limpia. De este modo, la empresa continúa posicionándose como líder en el mercado renovable en cuanto a capacidad instalada, alcanzando el 17% conformado por un 23% de la generación de energía eólica y el 7,5% de energía solar.

¿Podría darnos detalles del alcance del financiamiento por 85 millones de dólares a un plazo de 10 años con bancos de desarrollo para la construcción de los nuevos proyectos: El Parque Solar Tocota III y el Parque Eólico La Elbita?

Este nuevo financiamiento corporativo de 85 millones de dólares, con FinDev Canadá, la institución financiera de desarrollo del país norteamericano que busca promover el desarrollo sostenible a nivel mundial, y FMO, el banco holandés de desarrollo empresarial se destinará a la construcción del proyecto solar Tocota III y el proyecto eólico La Elbita. Este nuevo financiamiento internacional tendrá vencimiento a 10 años con un período de gracia de 2,5 años.

Este monto representa una inversión para la ejecución de proyectos a largo plazo que impulsan la transición a



GUSTAVO CASTAGNINO



una economía net zero. El Proyecto Solar Tocota III, de 60 MW de capacidad instalada se emplaza en un terreno de 300 hectáreas, ubicado 65 km al Norte de la localidad de Calingasta, provincia de San Juan. A su vez, el Parque Eólico La Elbita (162 MW) estará ubicado en un terreno de 1.464 hectáreas, ubicado aproximadamente 42 km al sur de la ciudad de Tandil. Ambos proyectos estarán destinados a satisfacer la demanda de energía de grandes usuarios industriales, en el marco del Mercado a Término de Energías Renovables (MATER). Con estos dos proyectos, a

los que se suma el Parque Solar Sierras de Ullúm, Genneia superará 1 GW de capacidad instalada, un hito que no ha sido alcanzado aún en nuestro país.

¿Cuál es el Plan de inversiones para 2023, teniendo en cuenta los más de US\$1200 millones invertidos entre 2016 y 2021. ¿Cuáles son las principales limitaciones que presenta hoy el sector de renovables en Argentina?

Genneia sigue invirtiendo en nuevos parques en Argentina, ya que la demanda MATER es muy fuerte. Las empresas que encaran sus procesos de

transición energética son cada vez más. Sin embargo, nos encontramos frente a una fuerte restricción en el desarrollo de nuevos proyectos debido a las restricciones en la capacidad de transporte del sistema eléctrico integrado. De todos modos, estamos trabajando en conjunto con diferentes actores del sector público y privado para encontrar soluciones que nos permitan trazar metas claras en la ampliación del sistema.

¿Cuánta fue la energía renovable generada durante 2022?

Un año más Genneia ratificó su liderazgo absoluto en la generación de energías renovables alcanzando un 20% del total generado de energía eólica y solar en el país. Durante el 2022 la compañía generó un total de 3.424.595 MWh, que equivalen al consumo de aproximadamente 900.000 hogares, provenientes de sus 7 parques eólicos y un parque solar, evitando la emisión de más de 1.500.000 toneladas de dióxido de carbono a la atmósfera. Marzo fue el mes con mayor generación, con un registro total de 313.993 MWh siendo el Parque Eólico Madryn, el parque más grande de Argentina, el centro operativo de Genneia con mayor registro en el año, alcanzando 951.571 MWh de energía limpia.

De este modo, Genneia continúa posicionándose como líder en el mercado renovable en cuanto a capacidad instalada, alcanzando el 17% conformado por un 23% de la generación de energía eólica y el 7,5% de energía solar.

¿Cuál es el estado de situación del informe sobre la Ampliación en el Sistema de Transporte ante el Consejo Federal de Energía Eléctrica, la Subsecretaría de Energía Eléctrica y a la Compañía Administradora del Mercado Mayorista Eléctrico, (CAMMESA) con el fin de trabajar en conjunto para resolver el problema de la falta de capacidad de transporte?

El sector privado, que ha demostrado en los últimos años que con un marco normativo claro tiene una clara decisión de invertir en el desarrollo y construcción de proyectos, podría acompañar o complementar un plan de expansión del sistema de transporte orientado a la incorporación de energía renovable

liderado por el Estado Nacional. Dentro de los mecanismos existentes para el desarrollo del sistema de transporte en cabeza del sector privado, las ampliaciones por interés público podrían ser una alternativa. El sector privado, y en particular la Cámara Eólica, tiene la vocación de colaborar activamente a fin de que la convergencia de intereses se transforme en proyectos concretos que dinamicen la actividad y permitan cumplir las metas trazadas por el Estado Nacional. Todo esto ayudará a tener un mejor sistema eléctrico, más estable y que acompañe el crecimiento de la demanda.

Se dice que la introducción de energías limpias permitió reducir el consumo de combustibles líquidos y GNL importados, generando una reducción en los costos del sistema año a año, menores importaciones de energía y menor peso en la cuenta de subsidios energéticos, mejorando el resultado fiscal. ¿Cuáles son los números que se manejan?

El impacto que produjo la incorporación de generación renovable, liderada por la industria eólica con un 75% de participación, fue particularmente positivo en Argentina. La introducción de energías limpias permitió reducir el consumo de combustibles líquidos y GNL importados, generando una reducción en los costos del sistema año a año, menores importaciones de energía y menor peso en la cuenta de subsidios energéticos, mejorando el resultado fiscal. En los últimos dos años, caracterizados por la baja generación hidroeléctrica y los elevados precios de los combustibles importados, el impacto fue particularmente positivo, con más de U\$S 4.000 millones en ahorro de divisas y unos U\$S2.000 millones de ahorro fiscal. Al saldo favorable en materia económica, se sumó también el impacto positivo en términos operativos: sin generación renovable, el diferencial de combustibles líquidos que hubiera tenido que administrar CAM-MESA habría llevado al límite las capacidades logísticas del sistema eléctrico, incrementando los niveles de falla sensiblemente. De cara a los próximos años la generación renovable seguirá aportando a la reducción de costos y el ahorro de divisas, por cada 1000



MW adicionales de capacidad eólica instalada, el ahorro externo permitiría recuperar las divisas necesarias para la importación de equipos en menos de 18 meses, generando ahorros netos de allí en adelante. Adicionalmente, en el contexto de transición energética, en el que Argentina apuesta a ser proveedor de GNL en el mercado mundial en el transcurso de la próxima década, una mayor penetración renovable generaría mayores saldos exportables de gas y liberaría capacidad de transporte de gas para la exportación.

Por cada 1000 MW adicionales de capacidad eólica instalada, ¿cuánto implica en cuanto a reducción de costos y ahorro de divisas?

La generación renovable eólica reduce de manera directa la dependencia al gas y al GNL importados. Durante 2021 la generación producida por el viento aportó 14,8 TWh y de esta manera, se desplazaron 8,5 Mm³/d de consumo de combustibles, equivalentes al 20% de las necesidades durante el pe-

ríodo invernal y al 33% del promedio anual. Es así que entre 2016 y 2020, gracias al desplazamiento del consumo de combustibles fósiles por la mayor oferta eólica, el ahorro fue de más de 1300 millones de dólares, de acuerdo a un trabajo presentado por la CEA. Este mismo estudio estimó que en 2021 el nivel de generación eólica permitió evitar pagos al exterior en un promedio de 800 millones de dólares anuales. Y para el 2022, teniendo en cuenta la mayor generación producida por el sector y los mayores precios internacionales, este ahorro fue cuatro veces mayor y alcanza los 3.250 millones de dólares. A los precios del 2022, el costo de combustible por cada MWh desplazado es superior a los 230 u\$s/MWh. Es decir, más que triplica el costo de un MWh renovable. Por cada 100 MW eólicos de capacidad instalada, y a lo largo de su vida útil, Argentina ahorra 336 millones de dólares, multiplicando por 3 la inversión inicial. Esto resulta en un beneficio clave para la matriz energética. ■

Desaceleración de la demanda, y caída de las exportaciones

La Cámara de la Industria Química y Petroquímica (CIQyP) presentó el informe mensual con el panorama sectorial, donde detalló que durante noviembre del 2022 la producción del sector creció un 1% interanual favorecido por los productos básicos inorgánicos y finales termoplásticos, producto de menores paradas de plantas en el mismo mes del año anterior.

Respecto de octubre 2022 la producción se mantuvo sin variaciones, mientras que el acumulado del año alcanzó un crecimiento del 14% respecto al mismo período de 2021.

Las ventas totales del sector en general, que incluye a las pequeñas y medianas empresas (mercado local + exportaciones) durante noviembre

de 2022, alcanzaron los US\$ 431 millones de dólares, acumulando un total de US\$ 5.264 millones en los once meses de ese año.

En referencia a los parámetros que se marcan en el informe mensual, Jorge de Zavaleta, director ejecutivo de la CIQyP, señaló que “la actividad del sector sigue el promedio de la industria local donde se nota una desaceleración de la demanda, con bajas ventas locales y exportaciones. Un tema que sigue siendo crítico es el acceso a insumos del exterior que no se producen localmente por las restricciones al acceso de dólares dispuesto por el Ministerio de Economía, impactando en algunas cadenas de valor”.

El informe mostró caídas en las

ventas, tanto al comparar con octubre (-2%) como con noviembre de 2021 (-14%).

Esta baja en la variación intermensual es por la disminución de ventas en los productos básicos orgánicos y finales termoplásticos, mientras que la interanual es por los productos finales agroquímicos y finales termoplásticos por la oscilación en la demanda.

Cabe destacar que hubo mayor demanda del exterior. No obstante, el acumulado del año, muestra un incremento del 31% respecto al mismo periodo del año anterior.

Por su parte, el relevamiento de la CIQyP destacó que las exportaciones, crecieron un 36% respecto al mes anterior favorecidas por los productos finales termoplásticos. ■

KPMG

Nuestras soluciones para la industria de Energía y Recursos Naturales

Innovación para agregar valor a la estrategia de negocios.

- KPMG Impact - ESG Strategy
- RPA - Process Automation
- RPA - Tax Technology
- Ciberseguridad
- M&A y Nuevas Energías
- Data & Analytics
- Forensic & Discovery Services
- Asesoría a la medida del cliente
- Profesionales multidisciplinares
- Vasta experiencia en la industria

Conocé cómo podemos ayudarte.
 > kpmg.com.ar > contactenos@kpmg.com.ar

Seguinos en:
 > KPMG Argentina     

© 2023 KPMG, una sociedad argentina y firma miembro de la red de firmas miembro independientes de KPMG afiliadas a KPMG International Limited, una entidad privada inglesa limitada por garantía que no presta servicios a clientes. Derechos reservados.

Imagen & Estrategia

60º Aniversario de la Fundación Bariloche



El 28 de marzo pasado la Fundación Bariloche cumplió 60 años de vida. Es una institución académica privada de bien público, sin fines de lucro, creada 1963 en la ciudad San Carlos de Bariloche. Su objetivo es promover la formación e investigación científica en diversas áreas de la economía, la planificación energética, el desarrollo humano y social, y el ambiente. Al mismo tiempo, busca vincularse con la sociedad mediante la divulgación científico-académica, sobre la base de un sólido humanismo y dentro de los principios democráticos.

La creación de la institución resultó de los esfuerzos de un grupo de científicos de la Comisión Nacional de Energía Atómica, y de empresarios inquietos por la difusión del saber científico y el cultivo de las artes.

Fundación YPF presenta el aula móvil de Energías Renovables



Será en el predio de Tecnópolis a partir del 3 de febrero. Aborda contenidos sobre la transición energética y sobre la importancia de las energías limpias.

A partir del 3 de febrero se podrá visitar el aula móvil de Energías Renovables de Fundación YPF en Tecnópolis, con su propuesta educativa que aborda contenidos sobre la Transición Energética y la importancia de las nuevas energías a través de tecnologías innovadoras y juegos para todas las edades.

La actividad es gratuita y estará abierta al público en el espacio de Energía de YPF dentro de la feria ubicada en la provincia de Buenos Aires, los viernes, sábados, domingos y feriados de febrero, y el primer fin de semana de marzo, de 16 a 22.

Gulf continúa su expansión



La Red Gulf, comienza el año con casi 120 Estaciones de Servicio embanderadas. Durante el 2022, la marca internacional de combustibles, tuvo casi 30 inauguraciones en diferentes provincias.

“El año pasado fue de gran crecimiento y consolidación para la marca Gulf. Avanzamos con la identificación de 27 nuevas Estaciones de Servicio y Agroservice logrando posicionarnos como la sexta compañía comercializadora de combustibles del país. En paralelo seguimos trabajando junto a nuestros operadores para mejorar la oferta al consumidor final, haciendo mucho foco en nuestro programa “Identidad Gulf”, que en los próximos años pondrá al cliente en el centro de todo lo que hacemos”, destacó Eduardo Torrás, Gerente General de DeltaPatagonia, Licenciataria de Gulf en Argentina.

Huawei presentó soluciones para Argentina, Paraguay y Uruguay



Huawei, la empresa líder en telecomunicaciones, llevó a cabo el “Eco-Partner Summit”, donde convocó a sus socios de Argentina, Paraguay y Uruguay, para presentar las novedades de las diferentes unidades de negocios. El evento tuvo lugar en el Hotel Hilton de Buenos Aires y contó con la participación de representantes de más de 200 empresas.

“En la era de la transformación digital, Huawei seguirá abierto y trabajará con socios para construir un ecosistema en el que todos salgan ganando. Creemos que las empresas no pueden sobrevivir y crecer en el mercado por sí solas a largo plazo, unirse a un ecosistema sostenible es la única forma de crecer y aportar más valor a nuestros clientes”, sostuvo Mitchell Zhang, CEO de Huawei para Argentina, Paraguay y Uruguay, durante la apertura, dando así inicio al ciclo de exposiciones y disertaciones.



Naturgy amplía su red de estaciones de carga de GNC



Naturgy suma 3 estaciones de carga de GNC a la red de su marca, ampliando la misma a 14 establecimientos, ubicados en su área de concesión.

Las estaciones se encuentran situadas en: Av. Dr. Marcos Paz 1222 (Esq. San Luis) en la localidad de Marcos Paz; Av. Brig. J. M. de Rosas 23887 en Virrey del Pino, La Matanza; y en Otero 3902 (Ruta 21) en Pontevedra, que pertenece al partido de Merlo.

Las estaciones de GNC ya existentes de bandera Naturgy están emplazadas en Mercedes, Tres de Febrero, La Matanza, Merlo, Los Cardales, Gral. Rodríguez, José Ingenieros, Morón, Villa Lynch y Jáuregui.

Pampa Energía construye un nuevo parque eólico



Pampa Energía invertirá U\$S 500 millones para construir un nuevo parque eólico que tendrá una potencia instalada de 300 megavatios y estará ubicado en Bahía Blanca, en la provincia de Buenos Aires, donde la empresa ya tiene otras cinco plantas de este tipo.

El anuncio fue realizado durante la recorrida del gobernador de la provincia de Buenos Aires, Axel Kicillof, por las obras del Parque Eólico Pampa Energía IV en Coronel Rosales, donde visitó la construcción del Parque Eólico Pampa Energía IV. Allí, la compañía se encuentra instalando 18 aerogeneradores con una inversión de más de 128 millones de dólares y una potencia instalada de 81 MW, equivalentes al consumo de 100.000 hogares.

PAE y su programa de Becas Universitarias



Pan American Energy (PAE) lanzó la convocatoria para su programa de Becas Universitarias destinado a estudiantes de hasta 25 años, que cuenten con buen nivel académico, en carreras vinculadas a la industria energética de las provincias de Chubut, Santa Cruz y Neuquén.

Las becas PAE, que este año cumplen 20 años de vigencia ininterrumpida, hacen foco en la formación integral del estudiante, superando así la visión tradicional de apoyo económico que se tiene de una beca. A través de la Comunidad de Becarios PAE, la compañía ofrece un espacio de fortalecimiento de habilidades blandas, accesos a congresos y experiencias de intercambio con universidades de Estados Unidos.

Con esta propuesta Pan American Energy busca acompañar de forma integral a los futuros profesionales para que puedan ingresar, continuar y finalizar sus estudios universitarios.

Raízen amplía su red cargadores Shell Recharge



Raízen Argentina, licenciataria de la marca Shell, anuncia la puesta en funcionamiento de 3 nuevos cargadores eléctricos ubicados en las localidades de Chascomús, Las Armas y Pinamar. Esta ampliación de la red Shell Recharge permitirá a los automovilistas realizar el trayecto desde la ciudad de Buenos Aires a los principales puntos turísticos de la Costa Atlántica con una cobertura que garantice la recarga a lo largo de ese corredor.

De estas tres ubicaciones, se destaca el cargador ultrarápido en la localidad de Chascomús siendo el primero de dichas características en una red de estaciones de servicio de Argentina.

Cuenta con una potencia de carga de 160 kW lo que permite una recarga completa en menos de 20 minutos para que los clientes puedan continuar su viaje luego de una breve pausa.

CRECIMIENTO DE VACA MUERTA

Alza en la producción de equipos de almacenamiento

A PARTIR DEL SOSTENIDO NIVEL DEL YACIMIENTO, BERTOTTO BOGLIONE VE LA OPORTUNIDAD DE SEGUIR APORTANDO SOLUCIONES CON UN ALTO VALOR AGREGADO DE INGENIERÍA PARA ACOMPAÑAR A OPERADORAS Y PRESTADORAS DE SERVICIOS.



El país tiene grandes expectativas depositadas en el inminente crecimiento de Vaca Muerta. Los indicadores marcan que puede haber un impacto fuerte en el sector, si se concreta la evolución de la producción de hidrocarburos que proviene de la formación no convencional de la cuenca neuquina. Las proyecciones optimistas tienen que ver con la expansión del sistema de transporte y exportación de petróleo, que permiten vislumbrar que la oferta extraída de Vaca Muerta contrastará con la infraestructura necesaria para seguir en aumento durante el próximo lustro.

María Rosa Miguel, Vicepresidenta de Bertotto Boglione, manifestó su alegría por lo que representan los gráficos auspiciosos del yacimiento,

con la construcción y ampliación de los ductos para transporte tanto de gas como de petróleo es esperable que aumente la actividad y traccione la demanda de equipos. “Sobre este panorama, en nuestra empresa vemos muchas oportunidades, ya que nuestra línea de productos abarca el almacenamiento, transporte y gestión para agua, arena, cemento y químicos, insumos necesarios en las diferentes etapas, como así también el almacenamiento de combustibles para la operación de las locaciones”, afirmó la directiva.

En relación a ello, Pablo Capuano, Gerente Comercial de la firma cordobesa, sostuvo que YPF juega un rol preponderante por lo realizado en la producción y rentabilidad en el último año: “El plan de inversiones ron-

dó en 2022 los 4.200 millones de dólares y representó ‘la mayor inversión corporativa’ de la Argentina, con una suba del 60% anual. Se estima que en 2023 el ‘capex’ superará los USD 5.000 millones. Esto último para nosotros es una noticia muy promisoriosa por la relación que nos une con la petrolera desde hace más de 50 años”.

Para Bertotto Boglione, el crecimiento de Vaca Muerta genera un impacto importante. María Rosa Miguel explicó que, en el corto plazo, habrá rendimientos similares a los de los últimos años, más allá de las obras de infraestructura para transporte que finalizarán en 2023. “En el mediano y largo plazo va a darse un alza con mayores inversiones externas y para esto es una condición necesaria reducir principalmente la incertidumbre económica”, añadió. A ello agregó que la empresa de Marcos Juárez seguirá aportando soluciones con un alto valor agregado de ingeniería para acompañar a las operadoras y a las prestadoras de servicios en el desafío de seguir mejorando la productividad, entendiendo junto con el cliente cuál es la necesidad o el problema y desarrollar una solución.

En 2023, Bertotto Boglione continuará con la adecuación del proceso productivo para afrontar la demanda de O&G a partir del desarrollo de Vaca Muerta, como ocurre desde 2015. Esto ocurrirá no sólo con la ampliación de la planta y adquisición de máquinas, sino también con la formación de las personas y certificación de normas internacionales que avalen la calidad de nuestros productos, tal es el caso de ASME que nos habilitó para fabricar recipientes sometidos a presión.

“Durante el año pasado incorporamos una nueva nave industrial de



EXPECTATIVAS PARA 2023

La coyuntura económica y política presenta algunas dificultades en pos de un crecimiento. “Están dadas las condiciones para que el sector continúe desarrollándose de manera sostenida, no sólo por la necesidad de abastecer el mercado interno, sino por la situación geopolítica que representa una gran oportunidad para la demanda de energía principalmente de Europa”, marcó María Rosa Miguel.

Luego, hizo un pedido especial: “Independientemente del color político, para esto y para un crecimiento mayor aún, son necesarias reglas claras y políticas de largo plazo, estabilidad económica y seguridad jurídica, condiciones necesarias para atraer inversiones”.

Siempre en torno a la misma temática, la Vicepresidenta de Bertotto Boglione se refirió a cómo afectan las restricciones de las importaciones y la brecha cambiaria. “Influyen negativamente en los costos. No sólo por las ineficiencias productivas y no cumplimiento de los plazos de entrega a los clientes, que se generan por las demoras, sino también por los costos financieros por cubrir los plazos de pago aprobados, esto sumado al hecho de que muchos insumos ya se comercializan al valor del dólar paralelo. Estas condiciones se traducen en la pérdida de competitividad de cara al comercio exterior”, concluyó. ■

6.000 m2 cubiertos y estamos ejecutando una ampliación de 2.000 m2 adicionales. Además, continuamos con la calificación de soldadores para que adquieran habilidades acordes a los requerimientos de calidad. Nuestro objetivo es crecer a

partir de mayor oferta de productos y proyectos de ingeniería para las diferentes etapas del proceso, no sólo en la Cuenca Neuquina, sino también en la Cuenca Austral y Golfo San Jorge”, resaltó la Vicepresidenta de la compañía.

Cierre de ciclo combinado Central Termoelectrica Ensenada Barragán

Potenciamos la matriz energética del país

Una empresa argentina, **líder en ingeniería, construcción y servicios**, comprometida con el desarrollo de nuestro país.

ENERGÍA
GAS Y PETRÓLEO
INFRAESTRUCTURA Y SANEAMIENTO
ARQUITECTURA

f @ in
sacde.com.ar

sacde

DOW Y PCR firman acuerdo clave que potencia el uso de renovables

EL ACUERDO POR 5 AÑOS ENTRARÁ EN VIGENCIA A PARTIR DE FEBRERO DE 2024. UN PASO CLAVE HACIA SU META DE SER CARBONO NEUTRAL EN 2050.

Dow, la empresa líder mundial en ciencia de materiales, firmó un acuerdo con PCR para adquirir 9MW de energía eólica, con los que el complejo industrial de Bahía Blanca incrementará el uso de energías renovables por encima del 40 por ciento, potenciando así los beneficios ambientales para el país y el planeta.

El acuerdo por 5 años con la filial Luz De Tres Picos de PCR entrará en vigencia a partir de febrero de 2024 y el suministro eléctrico provendrá de los parques eólicos El Mataco III y Vivoratá, ubicados en la provincia de Buenos Aires.

Sobre este punto, Matías Campodónico, presidente de Dow Argentina, dijo: “En materia ambiental, nos hemos comprometido a ser una empresa carbono neutral para 2050 y, de manera complementaria, también estamos trabajando para ampliar la frontera de las energías renovables. Somos una de las 20 principales corporaciones globales que más energías limpias y renovables utilizan, y, en Argentina, el 20 por ciento de la energía eléctrica del complejo Bahía Blanca está garantizada por contrato a través de una fuente eólica. Además de eso, en base al acuerdo con PCR y otros acuerdos de compra al contado, incluso podremos superar esa capacidad”.

Del mismo modo, Campodónico ha señalado que “todo este esfuerzo va ligado al objetivo final de apalancarse en la economía circular y la revalorización del plástico como uno de los materiales que tiene un menor impacto en la generación de

gases de efecto invernadero, en comparación a otras alternativas de uso industrial y comercial”.

Martín Federico Brandi, director general de PCR, destacó la importancia del contrato con Dow, que refuerza la estrategia de crecimiento como proveedor de energía renovable, y comentó: “Esto demuestra que, además de ser una fuente de energía competitiva, es al mismo tiempo una importante herramienta para que las empresas reduzcan su huella de carbono, apostando así por una perspectiva sostenible a largo plazo”.

El acuerdo con PCR complementa el que la empresa ya tiene con Central Puerto, a través del cual el 20% de la operación en Bahía Blanca se abastece con energía eólica, y consolida su lugar entre las 20 empresas globales que más utilizan energías

limpias, en un importante paso hacia la descarbonización y en línea con los objetivos marcados en el Acuerdo de París hacia 2050 para frenar el cambio climático.

Claudia Schaeffer, Directora de Negocios de Energía, Integración Climática de Dow, dijo: “Como un gran consumidor de energía y proveedor de tecnologías que son esenciales para una economía con bajas emisiones de carbono, reconocemos nuestro papel y estamos comprometidos a ser parte de la transición hacia la descarbonización. Argentina es rica en recursos de energía renovable y tiene el potencial para diversificar su matriz con confiabilidad y asequibilidad. Estamos orgullosos de firmar el acuerdo con PCR, un hito clave en nuestra estrategia de descarbonización, y aumentar la participación de energía renovable a más del 40 por ciento en nuestro Complejo de Bahía Blanca, una de nuestras instalaciones más grandes en América Latina”. ■



Alianza estratégica entre Excelerate Energy y Venture Global

Excelerate Energy, y Venture Global LNG sellaron un contrato de compraventa de GNL a 20 años, en el cual Excelerate comprará 0.7 millones de toneladas por año (MTPA) de gas natural licuado (GNL) libre a bordo (FOB) de la planta de GNL de Plaquemines, en Plaquemines Parish, Luisiana, Estados Unidos.

Steven Kobos, President y CEO de Excelerate, aseguró que “este contrato es un logro importante mientras continuamos con la ejecución de nuestra estrategia de crecimiento. Construir una cartera de suministro de GNL diversificada con socios sólidos como Venture Global nos permitirá ofrecer productos más flexibles y económicos para nuestros clientes, tanto actuales como nuevos, en los mercados downstream”.

“Estamos orgullosos de comenzar esta nueva alianza estratégica con Venture Global, que apoya nuestros esfuerzos para reforzar la seguridad energética y acelerar la transición a energías limpias, proveyendo gas natural a nuestros clientes en todo el mundo,” expresó.

Por su parte, Mike Sabel, CEO de Venture Global, consideró que “el



trabajo de previsión y transformación para llevar la tan necesaria infraestructura energética a los mercados mundiales ha permitido a países de Europa, del sur global y en vías de desarrollo, pasar del carbón al gas natural y sacar a millones de la pobreza energética. Esperamos muchos años de trabajo juntos por delante como socios estratégicos para impulsar diversos mercados en todo el mundo”.

Con sede en Texas, Estados Unidos,

Excelerate provee servicios integrales junto con la cadena de valor de GNL. La empresa tiene presencia global con equipos en Abu Dhabi, Antwerp, Boston, Buenos Aires, Chattogram, Dhaka, Doha, Dubai, Helsinki, Ho Chi Min, Manila, Rio de Janeiro, Singapur y Washington. En tanto, Venture Global es un proveedor a largo plazo y de bajo costo de GNL de Estados Unidos procedente de ricas cuencas de gas natural norteamericanas.

Excelerate Energy ya dejó clara su intención de formar parte del proyecto de la planta de licuefacción de gas en Argentina. Esta planta, que se proyecta junto a Transportadora de Gas del Sur (TGS), busca aprovechar los vastos recursos de la formación Vaca Muerta, podría estar terminada para el 2025. Sería la primera de Excelerate en el país.

“Creemos que Argentina tiene un alto potencial. Lo pensamos como un proyecto no de licuefacción puro, sino como un proyecto de beneficio para los productores, para que puedan tener una venta de gas estable en todo el año”, explicaron desde la empresa. ■

Confederación de Entidades del Comercio de Hidrocarburos y Afines de la República Argentina

CECHA
Confederación de Entidades del Comercio de Hidrocarburos y Afines de la República Argentina

| | | |
|--|--|--|
| A.M.E.N.A. Asociación Mendocina de Expendedores de Nafta y Afines de Mendoza. | C.E.C.A.C.H. Cámara de Expendedores de Combustibles y Afines del Chaco. | C.E.S.A.N.E. Cámara de Estaciones de Servicio y Afines del Nordeste. |
| C.A.P.E.G.A. Cámara de Comerciantes de Derivados de Petróleo, Garages y Afines de Tucumán. | C.E.C.A.E.R. Cámara de Estaciones de Combustibles Anexos de Entre Ríos. | C.E.S.COR Cámara de Estaciones de Servicio de Corrientes |
| C.E.C. NEUQUEN Y RIO NEGRO. Cámara de Expendedores de Combustibles y Afines de Neuquén y Río Negro | C.E.C.L.A. LA PAMPA Cámara de Expendedores de Combustibles, Lubrificantes y Afines de La Pampa | C.E.S.E.C.A. Cámara de Estaciones de Servicio Expendedores de Combustibles y Afines de Salta. |
| C.E.C.A. SAN JUAN. Cámara de Expendedores de Combustibles y Afines de la Provincia de San Juan. | C.E.C. JUJUY Cámara Expendedores de Combustibles de Jujuy | F.A.E.N.I. Federación Argentina de Expendedores de Nafta del Interior - Santa Fe |
| C.E.C.A. SAN LUIS Cámara de Expendedores de Combustibles y Afines de San Luis | F.E.C.R.A. Federación de Empresarios de Combustibles de la República Argentina | F.E.C.A.C. Federación de Expendedores de Combustibles y Afines del Centro de la República - Córdoba |
| | C.E.P.A.S.E. Cámara de Expendedores de Subproductos del Petróleo y Anexos de Santiago del Estero | |

Av.de Mayo 633 Piso 2 Oficina 12 (1084) CABA - Argentina (4342 - 4804 - Fax 4342 - 9394) cecha@cecha.org.ar - www.cecha.org.ar

Genneia y Vestas avanzan en "La Elbita"



EL PARQUE EÓLICO REQUERIRÁ UNA INVERSIÓN DE MÁS DE U\$S 240 MILLONES DE A TRAVÉS DE LA EMISIÓN DE OBLIGACIONES NEGOCIABLES CALIFICADAS COMO BONOS VERDES.

Genneia, la compañía líder en la industria de energías renovables, firmó un contrato con Vestas, empresa danesa líder en diseño, fabricación y mantenimiento de aerogeneradores en todo el mundo, para el suministro e instalación de los aerogeneradores del parque eólico "La Elbita", de una potencia de 162 MW y se emplazará en un terreno de 1464 hectáreas y estará ubicado a 42 km al sur de la ciudad de Tandil en la provincia de Buenos Aires.

El acuerdo con Vestas también contempla la prestación de servicios de operación, mantenimiento preventivo y correctivo y garantía de disponibilidad por 25 años, de los 36 aeroge-

neradores V150-4.5MW del parque eólico. De esta manera, se optimizará la producción de energía y al mismo tiempo se brindará certeza comercial a largo plazo entre las dos compañías.

La entrada en operación del Parque Eólico La Elbita se proyecta para mediados del 2024 con el objetivo de satisfacer la demanda de energía de grandes usuarios industriales en el marco del Mercado a Término de Energías Renovables (MATER). Su desarrollo requerirá una inversión de más de 240 millones de dólares, obtenidos por la compañía a través de la emisión de obligaciones negociables calificadas como bonos verdes.

El proyecto contempla también la

construcción de una Estación Transformadora Eléctrica que permitirá evacuar la energía generada por el parque a un punto de interconexión al SADI; será la Estación Transformadora Numancia 33/132kV (a construir), vinculada mediante una apertura de línea a la LAT 132 kV Tandil-Necochea.

Este proyecto se suma a los 1.541 MW instalados que tiene Vestas en el país, distribuidos entre la provincia de Buenos Aires, La Pampa, Chubut, Santa Cruz y Córdoba, y los más de 400 MW en proceso de construcción.

"Nos enorgullece volver a trabajar con Vestas para el suministro, instalación y mantenimiento de 36 aerogeneradores de 4,5 MW para el Parque Eólico La Elbita", comenta Bernardo Andrews, Ceo de Genneia. "Este proyecto nos permitirá continuar con nuestro compromiso por lograr un cambio en la matriz energética", agregó.

"Nos da mucho gusto de trabajar una vez más junto a Genneia para poner en marcha este proyecto y contribuir a acelerar la descarbonización de la matriz energética del país. Del mismo modo, nos enorgullece saber que el capital extranjero está dispuesto a invertir en el desarrollo de parques eólicos en Argentina y que confían en la experiencia de Vestas y Genneia para impulsar la transición energética local", afirma Andrés Gismondi, Vice President Sales Director LATAM South Cone en Vestas.

De esta manera, Genneia se perfila para superar 1 GW de capacidad instalada, un hito aún no alcanzado en el país, y habrá invertido más de 1400 millones de dólares en más de 20 proyectos para el 2023. A su vez, Vestas reafirma su liderazgo en el mercado y sigue firme en su compromiso de contribuir a la descarbonización de la matriz energética nacional e impulsar la autonomía e independencia energética en Argentina. ■



INDUMENTARIA PATAGONICA

En todo el mundo IP
significa Índice de Protección.

Aquí es una marca.



Fuego Repentino | Arco Eléctrico

Indumentaria ignífuga CERTIFICADA

NFPA 2112. Norma sobre prendas resistentes al fuego para la protección del personal industrial contra exposiciones al fuego de corta duración.

IRAM 3904. Requisitos y métodos de ensayo de materiales y prendas utilizados ante riesgo de exposición al arco eléctrico.



«DUPONT»

Nomex



Oficinas centrales & Fabricación:
Cnel. Superí 554. La Tablada. Bs As.
(+5411) 4652-7107 (Líneas rotativas).
info@indupat.com.ar
www.indupat.com.ar



Sucursal Neuquén:
JJ Lastra 268. Neuquén. Prov. Neuquén
(+54299) 447-2523
info@indupat.com.ar
www.indupat.com.ar

CERAWEEK: la agenda de la transición energética

POR DANIEL BARNEDA (*)

PARA 2050 EL OBJETIVO APUNTA A QUE LA PRODUCCIÓN DE HIDROCARBUROS SEA MÁS LIMPIA. LA ELECTRIFICACIÓN Y EL DESARROLLO DEL HIDRÓGENO, SURGEN COMO LAS ALTERNATIVAS EN RENOVABLES.



La agenda del nuevo escenario internacional impone nuevos desafíos en materia ambiental que giran en torno al proceso de transición energética global, con una importante predominio de inversiones en hidrógeno, en proyectos de electrificación y energías renovables en general.

De esto se habló durante la última Ceraweek, la conferencia anual sobre energía organizada por la empresa de información y conocimientos S&P Global en Houston, que reunió a ejecutivos, funcionarios gubernamentales de las industrias energética, política, tecnológica y financiera, del 6 al 10 de marzo pasado.

Daniel Dreizzen, Director ejecutivo de ALEPH Energy y ex Secretario de Planeamiento de la Nación, participó del evento y aportó su mirada sobre los temas que marcaron el desarrollo de este encuentro considerado el más importante en el mundo energético.

Los expertos coincidieron en que el actual proceso de transición energética está impulsado más por políticas sectoriales destinadas a reducir las emisiones, que por la tecnología y la economía de mercado.

Dreizzen aseguró que “la tendencia hacia las renovables es irreversible”, y señaló que “hay mucha presión política por parte de los gobiernos en todo el mundo para que sean las empresas petroleras las que tomen la posta en el desarrollo de proyectos relacionados con el hidrógeno, pensando en el año 2050”.

“Quedó claro que hoy apostar a las renovables es clave y se está convirtiendo en un importante condicionamiento para conseguir financiamiento y no perder competitividad”, expresó Dreizzen, quien citó una

declaración textual de John F. Kerry, enviado presidencial especial de EE.UU. para el clima, para graficar la situación: “no podemos hacer esta transformación sin la industria petrolera. Esta vez no hay un fundamental económico, estamos en emergencia”.

No obstante, Dreizzen remarcó que “durante el evento, los empresarios y funcionarios coincidieron en afirmar que el principal obstáculo para el desarrollo a escala de las renovables sigue siendo la falta de inversión en infraestructura de transporte”.

Un dato clave que no pasó inadvertido durante la última Ceraweek fue la poca relevancia que tuvo en las conferencias la situación de Latinoamérica, incluyendo la coyuntura Argentina.

Y a nivel internacional fue notoria la ausencia de países clave en lo que se refiere a demanda y oferta de energía como los casos de India, China y Rusia.

Puntualmente sobre lo poco que se habló de Vaca Muerta, Dreizzen, aseguró que la discusión estuvo centrada en cómo va a llegar el gas al mercado brasileño y bajo qué tipo de condiciones.

PRONÓSTICOS

Desde la mirada de los expertos internacionales la seguridad energética volvió a ser una prioridad para los gobiernos ante la “guerra energética” en Europa, los altos precios y la escasez.

La COP27 no produjo los acuerdos dramáticos que algunos hubieran esperado. Aunque hubo una promesa sobre pérdidas y daños, la estructura y el financiamiento del mecanis-

mo aún no se han resuelto. No hubo avances en el frente de mitigación.

Según estimaciones de S&P Global Commodity Insights, el conjunto actual de contribuciones determinadas a nivel nacional solo reduciría las emisiones en aproximadamente un 2 % en 2030 en relación con los niveles de 2019, en comparación con la reducción del 23 % que el Panel Intergubernamental sobre Cambio Climático establece como el punto de referencia requerido para alinearse con un camino de 1.5°C.

Debido a la guerra en Ucrania, países de todo el mundo dejaron de lado décadas de políticas y precedentes para reconfigurar el sistema energético mundial.

Se estima que las emisiones globales de dióxido de carbono aumentaron un 1% en 2022, alcanzando un nuevo récord de 37.500 millones de toneladas. El crecimiento de emisiones más rápido proviene de India, con un aumento estimado del 6% en comparación con 2021.

Históricamente, las transiciones energéticas han tenido múltiples facetas. La biomasa es la fuente de energía a partir de la cual el mundo hizo la transición al carbón. Sin embargo, incluso esa transición inicial está lejos de terminar.

Los especialistas coincidieron que se avecina un crecimiento asombroso en la demanda de energía, incluso con una mejora continua en la eficiencia energética.

“Las transiciones energéticas no son nuevas. Pero este es diferente por

ese imperativo de reducir las emisiones y al mismo tiempo permitir que el consumo de energía siga creciendo. Otras diferencias clave son la velocidad y la escala global que implica: cero neto para 2050. En transiciones anteriores, no se consideraron externalidades como el impacto y el costo de las emisiones. Estos diferenciadores hacen que esta transición, no probada en la historia de la energía, sea más desafiante que cualquier transición energética anterior”, explicó Atul Arya, vicepresidente y jefe de energía de S&P Global Commodity Insights, quien compartió el panel con Dev Sanyal, director ejecutivo de VARO Energy Group AG, y Mark Nelson, vicepresidente ejecutivo de Estrategia, Política y Desarrollo de Chevron.

En sus disertaciones afirmaron que “la actual transición está impulsada más por políticas e intervenciones de mercado destinadas a reducir las emisiones que por la tecnología y la economía de mercado. Las transiciones energéticas anteriores se han desarrollado durante un siglo o más, no en un cuarto de siglo. Además, no han reducido ni reemplazado la base energética existente antes de que la nueva base energética estuviera lista; en cambio, resultaron de la adición de nuevas fuentes sobre la mezcla existente. En resumen, los sistemas energéticos globales no se pueden reconstruir de la noche a la mañana”. ■

(*) NOTA: EL AUTOR PUBLICÓ ESTE ARTÍCULO EN WWW.MEJORENERGIA.COM.AR

¿Querés conocer más sobre cómo ahorrar energía, hacer una huerta en tu casa, o aprender a reciclar?

Entrá en www.cuidemosnuestrosrecursos.com el portal que hicimos para que aprendas a cuidar el planeta y cuidarte a vos.

[f](https://www.facebook.com/naturgy) [t](https://www.twitter.com/naturgy) [y](https://www.youtube.com/naturgy) [i](https://www.instagram.com/naturgy)

naturgy.com.ar

Naturgy



INFORME DE KPMG

Argentina registró durante 2022 récord de compras y fusiones

Crece el interés de inversores extranjeros en el mercado de compras y fusiones en el litio. Son empresas provenientes en su mayoría de Canadá, Australia y China.

En el cuarto y último trimestre se registraron en el mercado local 25 transacciones, lo cual permitió alcanzar un total de 91 operaciones en el año, la cifra más alta desde 2018.

Si bien muchas de ellas no han informado el valor de la transacción, teniendo en cuenta las conocidas públicamente el monto total involucrado alcanza un total de U\$S 4.229 millones.

Los datos surgen de un informe de tendencias elaborado por la consultora KPMG, donde detalló que el sector de energía y recursos naturales continuó exhibiendo un acentuado protagonismo, especialmente en activos de litio, los cuales atraen el interés de inversores estratégicos globales.

También se identificó también ventas de grandes parques de energías renovables a algunos de los principales operadores nacionales y transacciones de activos de petróleo y gas.

Por su parte, la industria Tecnología, Medios y Telecomunicaciones (TMT) mantuvo en 2022 un nivel de actividad relevante finalizando el año como el sector de mayor movimiento en el mercado. Se registraron, además

de las inversiones de grupos internacionales en empresas tecnológicas locales, algunas operaciones en el sector de medios de comunicación.

“Si bien muchos inversores suelen adoptar una estrategia conservadora de wait and see, este año puede presentar oportunidades atractivas para compradores estratégicos con mayor apetito para asumir riesgo local y expectativas positivas de mediano y largo plazo. De todas maneras, el contexto de las elecciones presidenciales sumado a la continuidad de las dificultades macroeconómicas y la restricción cambiaria, plantea un escenario de incertidumbre”, sostuvo Andrea Oteiza, Socia a cargo de Deal Advisory KPMG Argentina.

Por su lado, Federico Díaz Ascué-naga, Head de M&A-Deal Advisory KPMG Argentina, explicó que “la mayor parte de las transacciones del último trimestre del año pasado tuvo compañías extranjeras en el rol de comprador o vendedor de activos en Argentina. Inversores fundamentalmente de Australia, Canadá y China realizan numerosas transacciones en activos de litio, mientras que grupos mayormente europeos y estadouni-

denses invierten en firmas tecnológicas locales de diferentes subsectores. Las ventas de players internacionales suelen ocurrir en sectores menos competitivos de la economía y corresponden normalmente a la salida del país de empresas multinacionales a través de la venta de sus activos a grupos locales”.

En el mundo la actividad de fusiones y adquisiciones exhibió una caída significativa en durante el cuarto trimestre del año: 20% respecto al trimestre anterior y 60% respecto de igual período en 2021.

La desaceleración fue observada en todas las regiones: Norteamérica acusó el impacto de la política restrictiva de la Reserva Federal (FED) para combatir la inflación, la crisis energética fue determinante en la actividad de Europa, mientras que la política de “Covid Cero” y la crisis inmobiliaria en China afectaron a la región asiática.

Por último, pero no menos importante, la guerra entre Rusia y Ucrania ha tenido un fuerte impacto en la economía mundial, especialmente en el sector energético y alimentario. ■

FUENTE: KPMG

LATINOAMÉRICA

Latinoamérica en el ranking de producción eólica y solar

No obstante, según el estudio, si no hay más inversión, el país perderá puestos en la carrera de las renovables, posicionándose en 2030 en el sexto lugar detrás de Perú y Colombia.

POR DANIEL BARNEDA (*)

La Argentina se ubica en el cuarto lugar entre los países latinoamericanos con mayor capacidad eólica y solar en producción, según un informe de la organización sin fines de lucro estadounidense Global Energy Monitor, que destacó el potencial de la región para incrementar su capacidad renovable en más de 460% para 2030.

Según un informe de la organización sin fines de lucro estadounidense Global Energy Monitor, Latinoamérica, Brasil, con 27 gigawatts (GW) de producción eólica y solar se ubica como el líder de la región en las energías renovables, seguido por Chile (20 GW), México (10 GW) y Argentina (5 GW).

De esta manera el país está en camino de cumplir, y potencialmente sobrepasar, los objetivos de energía renovable de 2030 de la Agencia Internacional de Energía.

En tanto, Chile (37%), Uruguay (35%) y Honduras (30%) son los países donde ambos tipos de generación eléctrica representan el mayor porcentaje de la capacidad total.

Kasandra O'Maila, directora del proyecto de seguimiento de Global Energy Monitor, consideró que "la región está en un punto de inflexión donde es importante el apoyo a proyectos que puedan convertirla en un gigante global en la energía".

Para la investigadora Sophia Bauer, la región "puede convertirse en un punto de referencia mundial si los pro-



yectos futuros respetan los balances ecológicos y traigan no solo beneficios económicos sino también sociales".

El reporte destaca que la capacidad solar y eólica de la región podría incrementarse en un 460%, de incorporarse 319 GW en nuevos proyectos anunciados, en etapa previa a su construcción o en pleno proceso de construcción.

Esto representa casi un 70% de crecimiento sobre la capacidad eléctrica total -de todas las fuentes- que posee la región de 457 GW.

Si bien el informe destaca el aporte actual de Argentina, de cumplirse con las inversiones previstas, el país caerá atrás en la carrera de las renovables posicionándose en 2030 en el sexto lu-

gar detrás de Perú y Colombia.

Hasta ahora el país prevé únicamente sumar 2,14 GW frente a los 217 GW de Brasil que, de cumplirlos, se consolidará en el primer lugar. Actualmente posee 4,7 GW de instalaciones eólicas y solares a gran escala en funcionamiento y espera incorporar 1,2 GW para 2025.

Si bien a este cálculo hay que sumarle otros 10 GW de capacidad hidroeléctrica en funcionamiento, el reporte aconseja que el país invierta "mucho más" en las fuentes solar y eólica por la creciente vulnerabilidad de las represas a las sequías. ■

(*) NOTA: EL AUTOR PUBLICÓ ESTE ARTÍCULO EN WWW.MEJORENERGIA.COM.AR

PARQUE EÓLICO BUENA VENTURA

Tenaris completó el montaje del primer aerogenerador

Una vez operativo abastecerá con el 50% de la energía eléctrica requerida por su planta Siderca en Campana.

Tenaris anunció que se completó el montaje del primero de los 24 aerogeneradores que constituirán el Parque Eólico de la Buena Ventura, que la compañía se encuentra construyendo en el partido bonaerense de Gonzales Chaves. Una vez operativo, la instalación abastecerá el 50% de la energía eléctrica requerida por Centro Industrial de Tenaris en Campana, lo que equivale

a una reducción las emisiones de CO₂ de 152.000 toneladas por año.

“El montaje del primer aerogenerador es un hito no solo para este proyecto, sino que es el primero de Tenaris y del Grupo Techint a nivel global. Es un gran paso en nuestro compromiso con la transición energética y el plan de descarbonización de Tenaris hacia 2030”, expresó Javier Martínez Álvarez, presidente de Tenaris Cono Sur.

La inversión total de Tenaris en este proyecto es de alrededor de 200 millones de dólares, y se proyecta que el Parque Eólico esté en pleno funcionamiento durante el segundo semestre del 2023.

El montaje del primer aerogenerador demandó la intervención de una grúa de 150 metros de pluma y 12 metros de ancho. A partir de ahora, el resto de los aerogeneradores se irán construyendo a razón de uno por semana. El plan de desarrollo contempla una capacidad instalada total de 100,8 MW (24 turbinas de 4,2 MW cada una), con un factor de utilización de 58% y una producción eléctrica anual total de 509 GWh.

Los aerogeneradores no solo tendrán la misión de proveer energía eólica; también transmitirán en tiempo real distintos datos al centro de control, como la velocidad y dirección del viento, y cuánta electricidad se encuentra generando cada uno. En paralelo a sus montajes, Tenaris continúa trabajando en la red de media tensión que llevará la energía de los aerogeneradores a la subestación eléctrica, que a su vez vinculará el parque eólico con el sistema interconectado nacional a través de la línea de 132 kV.

Actualmente, hay cerca de 280 personas trabajando en la obra de Gonzales Chaves. El arribo de los restantes equipos aerogeneradores se irá concretando de manera escalonada a medida que avance la construcción.

El Parque Eólico de la Buena Ventura es un componente central de la estrategia de descarbonización de Tenaris. En febrero de 2021, la compañía anunció su plan de reducir las emisiones de CO₂ por tonelada de acero en un 30 % (comparado con su nivel en 2018) hacia 2030, a través del incremento del uso de chatarra -el acero es un material 100% reciclable- y el logro de una mayor eficiencia energética e inversiones en energías renovables. ■



HIDROELÉCTRICAS:

El debate por el control y operación de las centrales sigue con final abierto

POR DANIEL BARNEDA (*)

El 12 de agosto próximo vencen los contratos de concesión de El Chocón, Arroyito, Planicie Banderita y Alicurá. La participación del Estado y el rol de los Estados provinciales en el eje de la discusión.

En los próximos tres años, el sector hidroeléctrico transitará el vencimiento de al menos 17 contratos de concesión firmados durante la década del 90. En el corto plazo, la discusión está centrada sobre el rol del Estado en las concesiones de las hidroeléctricas que vencen el 12 de agosto próximo.

Sin duda, es uno de los temas clave que domina la agenda energética actual. Se trata de las represas El Chocón (1200 MW), Arroyito (120 MW), Planicie Banderita (450 MW) y Alicurá (1050 MW) que hoy están en manos privadas y cuyos contratos vencen en 5 meses.

Sobre esta situación, Marcos Rebas, presidente del Instituto de Energía Scalabrini Ortiz (IESO) aseguró que “la norma jurídica actual establece dos posibilidades: que el gobierno decida prorrogar por un año la concesión (lo cual no está estipulado en ninguno de los cuatro contratos); o una vez finalizada la concesión es el propio Estado el encargado de tomar el control y administración de las centrales, y hacer una auditoría para verificar deudas y créditos por un plazo que puede extenderse de 1 mes a 15 días o 12 meses como máximo, según lo estipula la ley”.

“Acá el dilema que se presenta es si le corresponde al Estado Nacional en conjunto con los estados provinciales o a los privados hacerse cargo de la operación y mantenimiento de estas centrales”, afirmó durante un seminario organizado por IESO.

Y aclaró que “tenemos clara la idea de que debe ser el Estado jun-



to con las provincias las que deben tomar el control de la situación y diseñar un sistema de participación mixta. Fue una privatización ideológica que no ha traído beneficios para el país, que se quedó sin la posibilidad de tener un ingreso de divisas y planificar la construcción de otras centrales que hubiesen implicado un mejor funcionamiento del sistema energético, además de recuperar cierto grado de soberanía”.

A fines de noviembre pasado la Secretaría de Energía puso en marcha un equipo técnico para evaluar la situación operativa de 17 concesiones que vencerán a partir de agosto de 2023. En este contexto, el senador neuquino por el Frente de Todos, Oscar Parrilli propuso un proyecto de ley donde el 51% del dominio de cada central quede, justamente, bajo potestad de la empresa estatal.

El principal argumento de esta iniciativa apunta a que “la experiencia de casi 30 años nos revela que la gestión privada, por sí sola no genera necesariamente mayor inversión, ni garantiza

la expansión del sector. A partir de la concesión de los aprovechamientos hidroeléctricos comenzó un periodo de declinación de la participación de la hidroenergía en la matriz energética. Del 43% de potencia instalada en 1994, se disminuyó al 25% actual”.

No obstante, ante la indefinición por parte del Gobierno Nacional sobre el tema, desde el sector estiman que se prorrogarían los contratos de concesión por al menos un año más, según lo estipula el actual marco jurídico.

Eugenio Kramer, subsecretario de Energía de la provincia de Chubut, consideró clave este debate que abre un nuevo escenario para discutir un nuevo contrato de concesión de la represa Futaleufú que vence en 2025 (que hoy abastece principalmente a la empresa Aluar) y replantear cómo se van a liquidar las regalías, y cómo se va a aprovechar la energía de esa represa para el abastecimiento de la provincia. ■

(*) NOTA PUBLICADA POR EL AUTOR EN WWW.MEJORENERGIA.COM.AR



SEMANA AADECA:

“CONTRIBUYENDO CON CONOCIMIENTO AL DESARROLLO PRODUCTIVO”

Del 16 al 18 de mayo de 2023 la Asociación Argentina de Control Automático - AADECA organiza la Semana del Control Automático, cuya sede será la Universidad de Palermo, Mario Bravo 1050, Ciudad de Buenos Aires, Argentina.

Este evento tiene como objetivo principal brindar un espacio para discutir y compartir conocimientos y tecnologías en el campo del control automático y la instrumentación; ofrece la oportunidad de conectar a los profesionales del sector y fortalecer la industria en Argentina a través de talleres, presentaciones, conferencias magistrales y exhibiciones.

Bajo el lema “Contribuyendo con conocimiento al desarrollo productivo”, Semana AADECA está dirigido a público especializado y empresas líderes.

DURANTE EL ENCUENTRO SE LLEVARÁN A CABO:

- El 28° Congreso Argentino de Control de Automático, donde se exponen resultados de investigaciones y desarrollos en las áreas de automatización, control e instrumentación y, paralelamente, se estimula el avance e intercambio de conocimientos y experiencias brindando la oportunidad de asistir a cinco conferencias magistrales: “Gestión energética de plantas fotovoltaica aisladas”; “¿Qué puede hacer el control para el aprendizaje automático (orientado al control)?”; “Las Redes Eléctricas Inteligentes, el camino a la eficiencia energética.”; “Energía Atómica “Presentación del proyecto construcción reactor CAREM”; “De los datos al conocimiento: Aplicaciones de Inteligencia Artificial al control de procesos”.

- El Foro de Automatización y Control, con destacados panelistas de la industria y el mundo académico en los que se discutirán tendencias en la industria. En esta nueva edición un conjunto diverso de siete paneles de expertos abordarán: “IIOT: Tecnología Distribuida en Ambientes Industriales”; “Panorama Actual de la Ciberseguridad Industrial”; “Proyectos de Litio en YTEC”; “Transformación Digital: Presente y Futuro”; “La Transición Energética en la Era Digital”; “Inteligencia Artificial”; “Ingeniería Aeroespacial”.

- El Concurso de Desarrollos Estudiantiles, en el que estudiantes de escuelas secundarias y universidades presentarán ambiciosos proyectos en temas vinculados con las áreas de medición industrial, control, automatización y robótica; la oportunidad para que los



jóvenes talentos exhiban sus habilidades y conozcan el mundo del control automático.

• Talleres Temáticos y Exposición, en donde las empresas proveedoras divulgarán las nuevas tecnologías disponibles en talleres temáticos y expondrán productos. Ver temas en:

<https://semana-aadeca.com.ar/talleres/>

Sponsors Oro: FESTO, HONEYWELL y MICRO AUTOMACIÓN.

Sponsors Plata: CV CONTROL, SIEMENS, SVS CONSULTORES y TREE INGENIERÍA.

Sponsor Lanzamiento: DAMEZ ELECTRÓNICA PROFESIONAL.

Otros: SCHNEIDER ELECTRIC y YOKOGAWA. La Semana AADECA sigue sumando auspicios institucionales de importantes entidades y organizaciones, que apoyan el

desarrollo de la industria del control automático en Argentina: La Asociación de Distribuidores de Energía Eléctrica de la República Argentina (ADEERA), la American Society of Heating, Refrigerating and Air-Conditioning Engineers (ASHARE), el Centro Argentino de Ingenieros (CAI), la Cámara Argentina de IoT (CAIOT), la Cámara de Industrias Informáticas, Electrónicas y de Comunicaciones del Centro de Argentina (CIECCA), el Cluster de Impulso Tecnológico, Región Centro Argentina (CIT), el Instituto Argentino del Petróleo y del Gas (IAPG), el Instituto de Ingenieros en Electricidad y Electrónica (IEEE), el Instituto Petroquímico Argentino (IPA), el Instituto Argentino de Normalización y Certificación (IRAM), el Instituto Nacional de Tecnología Industrial (INTI), el Project Management Institute Bue-

nos Aires (PMI), y la Sociedad Argentina de Informática (SADIO). Siendo coorganizador del evento la Facultad de Ingeniería de la Universidad de Palermo (UP).

La participación de estas entidades en la Semana AADECA demuestra su compromiso con el desarrollo y avance de la industria del control automático, así como su interés en estar al día con las últimas tendencias y desarrollos en este campo. La diversidad de entidades auspiciantes, desde distribuidores de energía eléctrica hasta universidades, muestra la importancia y relevancia del control automático en una variedad de sectores. ■

MÁS INFORMACIÓN E INSCRIPCIONES SIN CARGO EN:
[HTTPS://SEMANA-AADECA.COM.AR/PROGRAMA/](https://semana-aadeca.com.ar/programa/)
CONSULTAS@SEMANA-AADECA.COM.AR



DLS Archer presentó la última tecnología en Oil & Gas

El anuncio confirma el liderazgo de la compañía en las operaciones de perforación de pozos, en este caso con un simulador virtual inteligente.

La empresa de servicios petroleros DLS Archer inauguró un nuevo Centro de Entrenamiento y Tecnología con un simulador virtual de perforación inteligente que cuenta con la tecnología más avanzada del mercado.

La noticia representa la exitosa finalización del plan de inversiones, iniciado en el año 2020, con más de U\$S 25 millones invertidos, que incluyó la transformación de la totalidad de sus equipos de perforación high spec a los nuevos requerimientos de 7500 PSI y al cambio de orientación de la torre a 90° para operaciones onâ line, lo cual permite brindar mayores prestaciones e incrementar el nivel de servicios en operaciones de campo para los clientes.

Desde la compañía aseguraron que “el objetivo es buscar mejoras en la seguridad y la calidad de las maniobras en los procesos de perforación, permi-

tiendo así incrementar las competencias a las que se enfrentan día a día sus colaboradores, pero en un ambiente totalmente controlado”.

Las nuevas instalaciones del centro incluyen una sala de entrenamiento para acceder a la formación online con cursos técnico-operativos, asociados a las actividades críticas en los procesos de perforación, seguridad, salud, medioambiente y calidad.

El simulador modelo AQILA PATAGONIA 3.1 incorpora las últimas tecnologías del mercado, que permiten emular los sistemas operativos de los perforadores, tanto en la disposición de los controles y en los requerimientos de los eventos a simular, como en la diagramación del equipo y en su locación.

El corazón del simulador es su motor matemático, cuya función es manejar la gran cantidad de variables puestas en juego en una maniobra, que interactúan entre sí siguiendo las leyes de la física. Además, cuenta con un software, el cual hace de nexo entre el motor matemático, la gráfica y los controles.

La gráfica permite no solo lograr la visión desde distintas posiciones y ángulos en la locación, de manera que el operador puede ver lo que está sucediendo en los distintos sectores del equipo

(bombas, piletas, corona, piso de enganche, etc.), sino que también tiene la opción de variar el horario (cualquier hora del día con las características de la iluminación y visión que esto representa), el clima (viento en distintas intensidades, nieve, lluvia, tormentas eléctricas, sol radiante, etc.) y el escenario geográfico según la necesidad.

El hardware cuenta con un puesto de comando con la disposición de controles, tanto manuales como con pantallas táctiles (5), que le permiten operar al maquinista de manera idéntica a la que se realiza en las operaciones de campo. Además, cuenta con un sistema de sonido, que aporta realismo a la tarea y una pantalla de 70” de altísima definición que hace de ventana del equipo.

Por último, el simulador está preparado para trabajar con la opción multi operador, lo cual implica que, además del operador, participen en la simulación otras personas del equipo de trabajo, (enganchadores, boca de pozo, etc.) cada una con un casco de realidad virtual e interactúen todos juntos en la maniobra que se esté realizando, todo esto en el escenario generado por el equipo. Esta opción combina la realidad mixta con la realidad inmersiva. ■

El gas, un puente hacia el futuro

Brindamos servicios integrados entre la producción y el consumo de gas natural, operando con calidad, confiabilidad y seguridad, preservando el ambiente.



iAPG

A AOG

XIV ARGENTINA OIL&GAS
EXPO 2023

Exposición Internacional del Petróleo y del Gas

11 – 14.9.2023

La Rural Predio Ferial
Buenos Aires, Argentina

Horario: Lunes a Jueves de 13 a 20 hs.
+54 11 7078 4800 | aog@argentina.messefrankfurt.com

www.aogexpo.com.ar

Organiza:



INSTITUTO ARGENTINO
DEL PETRÓLEO Y DEL GAS

Comercia y Realiza:



messe frankfurt